

Né le 04/06/1966

38150 Assieu

Plus de 10 ans d'expérience

Réf : 1303311641

Technico-commercial / responsable de secteur

Ma recherche

Je recherche un CDI, dans toute la France, dans le Matériel BTP.

Expériences professionnelles

2012 - 2014 :

Commercial / Commerciale

commercial de secteur pour le groupe altrab

2003 - 2012 :

Vendeur / Vendeuse immobilier

responsable des ventes outinord rhône alpes / auvergne btp/construction, bâtiments commerciaux, habitations.

2001 - 2003 :

Vendeur / Vendeuse immobilier

responsable des ventes outinord basse et haute normandie btp/construction, bâtiments commerciaux, habitations.

2000 - 2001 :

Conseiller / Conseillère de France Travail

assistant commercial france outinord(77)

1990 - 1999 :

Chargé / Chargée de location de moyen de transport

chargé d'exploitation dans le service outinord location (77)

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Allemand (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

1. Technique de vente

Prospecter et développer un secteur géographique

Propection téléphonique et prise de rendez-vous

Etablir des propositions commerciales

Prendre et définir les commandes

Assurer un reporting régulier des actions menées sur le secteur

Suivi des grands comptes

Etablir des prévisionnels clients

Négociation avec les clients (tarifs, financement, garanties de paiement, transport)

Participation aux salons professionnels

2.□Management et organisation

Encadrement d'une équipe de 10 personnes (chef d'équipe et compagnons)

Travail d'équipe, communication, réflexion et méthode.

Assurer un ordonnancement

Négociation des achats

Assurer la relance clients pour les paiements

Implication et réflexion, rythme de travail soutenu.

Bureautique : Maitrise Pack Office (Word, Excel, Power Point, Publisher), Internet

Permis

Permis Permis B