

Né le 04/06/1966
38150 Assieu
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1303311641

Technico-commercial / responsable de secteur

Ma recherche

Je recherche un CDI, dans toute la France, dans le Matériel BTP.

Expériences professionnelles

2012 - 2014 :

Commercial / Commerciale
commercial de secteur pour le groupe altrap

2003 - 2012 :

Vendeur / Vendeuse immobilier
responsable des ventes outinord rhône alpes / auvergne btp/construction, bâtiments commerciaux, habitations.

2001 - 2003 :

Vendeur / Vendeuse immobilier
responsable des ventes outinord basse et haute normandie btp/construction, bâtiments commerciaux, habitations.

2000 - 2001 :

Conseiller / Conseillère de France Travail
assistant commercial france outinord(77)

1990 - 1999 :

Chargé / Chargée de location de moyen de transport
chargé d'exploitation dans le service outinord location (77)

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Allemand (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

1. Technique de vente

Prospecter et développer un secteur géographique
Prospection téléphonique et prise de rendez-vous
Etablir des propositions commerciales
Prendre et définir les commandes
Assurer un reporting régulier des actions menées sur le secteur
Suivi des grands comptes
Etablir des prévisionnels clients
Négociation avec les clients (tarifs, financement, garanties de paiement, transport)

Participation aux salons professionnels

2. Management et organisation

Encadrement d'une équipe de 10 personnes (chef d'équipe et compagnons)

Travail d'équipe, communication, réflexion et méthode.

Assurer un ordonnancement

Négociation des achats

Assurer la relance clients pour les paiements

Implication et réflexion, rythme de travail soutenu.

Bureautique : Maîtrise Pack Office (Word, Excel, Power Point, Publisher), Internet

Permis

Permis Permis B