Né le 04/06/1966
38150 Assieu
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1303311641

Technico-commercial / responsable de secteur

Ma recherche

Je recherche un CDI, sur toute la région Rhone Alpes, dans le Matériel BTP.

Formations

BAC +2
BAC F1

Expériences professionnelles

2012 - 2014
Commercial de secteur pour le groupe Altrab

2003 – 2012
Responsable des ventes OUTINORD Rhône-Alpes / Auvergne BTP/Construction, Bâtiments commerciaux, habitations.

2001 – 2003
Responsable des ventes OUTINORD Basse et Haute Normandie BTP/Construction, Bâtiments commerciaux, habitations.

2000 – 2001
Assistant commercial France OUTINORD(77)

1990 – 1999
Chargé d'exploitation dans le service OUTINORD location (77)

Langues

- ALLEMAND + SCOLAIRE parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

1. Technique de vente
Prospecter et développer un secteur géographique
Prospection téléphonique et prise de rendez-vous
Etablir des propositions commerciales
Prendre et définir les commandes
Assurer un reporting régulier des actions menées sur le secteur
Suivi des grands comptes
Etablir des prévisionnels clients
Négociation avec les clients (tarifs, financement, garanties de paiement, transport)
Participation aux salons professionnels

2.□Management et organisation
Encadrement d'une équipe de 10 personnes (chef d'équipe et compagnons)

Travail d'équipe, communication, réflexion et méthode.
Assurer un ordonnancement
Négociation des achats
Assurer la relance clients pour les paiements
Implication et réflexion, rythme de travail soutenu.
Bureautique : Maitrise Pack Office (Word, Excel, Power Point, Publisher), Internet …. (Expert)

Permis

Permis B