Responsable commercial

Né(e) en 1978 · 94210 Saint-Maur · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 1304171757

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Expériences professionnelles

2011 - 2013 — Magasinier / Magasinière de dépôt d'entreprise du BTP

société c.h.p. responsable du magasin de st maur prospection active et passive chez les particuliers et les professionnels, gestion des remises tarifaires avec les fournisseurs, traitement informatique des devis sur le logiciel pro devis, montage des dossiers de l'aéroport de paris obtention des subventions afin de finaliser les projets, visites et comptes rendus de fin de chantier, gestion des s.a.v.

2009 - 2011 — Chef / Cheffe des ventes

société k par k responsable des ventes dans la seine saint denis chargé de former une équipe de 4 6 commerciaux toutes les démarches de prospection actives et passives de l'entreprise, encadrement et vérification de la rédaction des dossiers de vente des vendeurs ainsi que des dossiers de financement, animation de l'équipe par des réunions et des mises en situation, visites de chantier et suivi des clients, traitement des demandes de s.a.v., elaboration des tableaux de commissions et des comptes rendus la hiérarchie.

2008 - 2009 — Assistant / Assistante des ventes

société k par k responsable des ventes adjoint dans le val de marne formation des nouveaux vendeurs sein d'une équipe de 6 10 commerciaux la méthode de vente et évaluation de ces derniers par des bilans de compétence, accompagnement aux rendez vous, aide la rédaction des différents dossiers et calculs

2007 - 2008

société prodirest en b b commercial dans le val d'oise suivi du portefeuille clients pour établir de nouvelles commandes, gestion des dépannages pour une meilleure fidélisation, démarchage actif auprès des prospects potentiels afin d'élargir le portefeuille.

2003 - 2007

société k par k vendeur dans le val de marne chargé de démarcher une clientèle par différents modes de prospection passives et actives ; relance ponctuel des anciens clients pour des compléments de chantier. etablissement des contrats de ventes et remplissage des quotations.

Langues

Français (Langue maternelle)

Loisirs

Rugby, cinéma et musique.

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.