Technicien en diagnostics Immobilier

21160 MARSANNAY LA COTE · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1304241553

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Immobilier

Formations

2010
formation diagnostiqueur immobilier et certifications (6 modules)
1988
bts action commerciale dijon
1986
bac g3 dijon

Expériences professionnelles

01/2011 - 01/2011 — Technicien chargé / Technicienne chargée de diagnostics immobiliers

sarl eurodiag technicien en diagnostics démarchage des prescripteurs. réalisation des diagnostics obligatoires pour la vente ou la location (amiante, dpe, électricité, gaz, plomb, termites, dta, amiante avant travaux ou démolitions, carrez, boutin, etc.…) formé en diagnostic de pollution des sols et déchets de chantier. etablissement des rapports et transmission aux différents acteurs

01/2005 - 12/2009 — Conseiller / Conseillère en crédit immobilier

crédit immobilier de france. responsable d'agence recrutement et animation d'une équipe de 7 conseillers. assurer la réalisation des objectifs commerciaux. analyse des dossiers de financement. organiser et suivre l'activité commerciale. organiser le développement de la prospection. développer la rentabilité de l'agence. définir les plans d'action nécessaires l'atteinte des objectifs. accompagnement des conseillers sur le terrain. relation avec les clients. animation d'un réseau de prescripteurs. formation (commerciale et produits).

02/2002 - 12/2004 — Conseiller / Conseillère en crédit immobilier

crédit immobilier de france. conseiller en financement conseiller et vendre des solutions de financement aux particuliers. montage des dossiers de financement. suivi des dossiers engagés. développer et animer un réseau de prescripteurs. vente de produits additionnel (assurances, prêts consommation, etc...)

01/2000 - 12/2001 — Manager d'agence immobilière

sarl inter transactions. directeur associé d'agence immobilière animer une équipe de 5 négociateurs. assurer la réalisation des objectifs commerciaux. rédactions des compromis de vente formation et recrutement des nouveaux collaborateurs. organiser et suivre l'activité commerciale. développer la rentabilité de l'agence. visite et vente de biens immobiliers.

04/1998 - 12/1999 — Chargé / Chargée d'affaires immobilières

sarl cabinet forey. responsable service transactions animation d'une équipe de 3 négociateurs. recrutement des nouveaux collaborateurs. formation commercial et juridique. organiser et suivre l'activité commerciale. visite et vente de biens immobiliers.

Langues

Français (maternelle)

Compétences

Management.
Recrutement.
Formation.
Connaissances en bâtiment (1er année d'expert immobilier)

Informatique (lotus note, Word, Excel, Cifcom, Citrix, Périclès, EXPERTEC)

Permis

Permis de conduire

Loisirs

Hand Ball (joueur, dirigeant, coach -18 ans, membre du bureau directeur)
VTT
Informatique
Administrateur d'un serveur internet et d'un forum

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.