Né en 1967
21160 Marsannay La Cote
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1304241553

Technicien en diagnostics immobilier

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Bourgogne, dans l'Immobilier.

Formations

1986 BAC G3 Dijon
1988 BTS Action Commerciale Dijon
2010 Formation Diagnostiqueur Immobilier et certifications (6 modules)

Expériences professionnelles

01/2011 à ce jour
SARL EURODIAG Technicien en diagnostics Démarchage des prescripteurs. Réalisation des diagnostics obligatoires pour la vente ou la location : (amiante, DPE, électricité, gaz, plomb, termites, DTA, amiante avant travaux ou démolitions, CARREZ, BOUTIN, etc.…) Formé en diagnostic de pollution des sols et déchets de chantier. Etablissement des rapports et transmission aux différents acteurs

01/2005 à 12/2009
Crédit Immobilier de France. Responsable d'Agence Recrutement et animation d'une équipe de 7 conseillers. Assurer la réalisation des objectifs commerciaux. Analyse des dossiers de financement. Organiser et suivre l'activité commerciale. Organiser le développement de la prospection. Développer la rentabilité de l'agence. Définir les plans d'action nécessaires à l'atteinte des objectifs. Accompagnement des conseillers sur le terrain. Relation avec les clients. Animation d'un réseau de prescripteurs. Formation (commerciale et produits).

02/2002 à 12/2004
Crédit Immobilier de France. Conseiller en Financement Conseiller et vendre des solutions de financement aux particuliers. Montage des dossiers de financement. Suivi des dossiers engagés. Développer et animer un réseau de prescripteurs. Vente de produits additionnel (assurances, prêts consommation, etc...)

01/2000 à 12/2001
SARL Inter transactions. Directeur Associé d'Agence Immobilière Animer une équipe de 5 négociateurs. Assurer la réalisation des objectifs commerciaux. Rédactions des compromis de vente Formation et recrutement des nouveaux collaborateurs. Organiser et suivre l'activité commerciale. Développer la rentabilité de l'agence. Visite et vente de biens immobiliers.

04/1998 à 12/1999
SARL Cabinet FOREY. Responsable service transactions Animation d'une équipe de 3 négociateurs. Recrutement des nouveaux collaborateurs. Formation commercial et juridique. Organiser et suivre l'activité commerciale. Visite et vente de biens immobiliers.

Atouts et compétences

Management.
Recrutement.
Formation.
Connaissances en bâtiment (1er année d'expert immobilier)

Informatique (lotus note, Word, Excel, Cifcom, Citrix, Périclès, EXPERTEC) (Expert)

Permis

Permis de conduire

Centres d'intérêts

- Hand Ball (joueur, dirigeant, coach -18 ans, membre du bureau directeur)
VTT
Informatique
Administrateur d'un serveur internet et d'un forum