Responsable commerciale / Chargé de clientèle

Né(e) en 1979 · 97310 KOUROU · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1305021513

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : france et étranger
Rémunération : A étudier
Secteur : Services commerciaux

Expériences professionnelles

09/2011 - 10/2012 — Attaché / Attachée de clientèle en assurances

chargé de clientèle gfa caraibes kourou 97310 • administration des polices d'assurances • vérification des pièces, émission des polices, production des attestations, avenants et gestion des renouvellements. • contact quotidien avec les clients courtiers et partenaires • préparation des cotations

02/2009 - 02/2011 — Conseiller / Conseillère en gestion d'actifs

gestionnaire de patrimoine axa france orléans 45000 • développer un portefeuille de clients particuliers et professionnel, en priorité sur des segments de revenus et de patrimoine importants • optimiser un portefeuille existant, dans le cadre de méthodes commerciales précises et du respect des obligations légales et réglementaires relatives la gestion de patrimoine. •commercialisation, suite une démarche de conseil adaptée profil d'investisseur des clients, une gamme complète de fonds communs de placement, produits d'assurance vie et produits immobiliers de rapport. • concourir l'accroissement des actifs des clients.

06/2004 - 01/2009 — Technico-commercial / Technico-commerciale en assurances

responsable commercial ecg assurances paris 75010 • en charge du développement des ventes • intervention dans le cadre d'appel d'offre pour proposer aux clients ou prospects et partenaires des solutions techniques et économiques. •chargé de la mise en place de l'ensemble du secteur commercial créer et adapter les documents existants (compte rendu hebdomadaire, mensuel) mise en place du plan d'actions commerciales, analyser les années précédentes sur un certain nombre d'indicateurs définir les objectifs annuels atteindre pour l'équipe et chaque commercial gestion d'une équipe de 11 personnes accompagner quotidien et assurez leur formation

09/2002 - 05/2004 — Magasinier / Magasinière de dépôt d'entreprise du BTP

materiaux services à antony 92000 • développez de façon autonome votre portefeuille clients sur la zone confié, principalement une clientèle d'artisans. •suivi de chantiers de l'élaboration des devis la livraison et effectuer le suivi des règlements. •assurer la fidélisation et le développement de la clientèle.

Langues

Français (Langue maternelle), Anglais (Courant), Espagnol (Courant), Arabe (Courant)

Compétences

INFORMATIQUE
Maîtrise des logiciels Word, Excel, Power Point, ainsi que de l'outil Internet

Loisirs

Sports : Pratique Volley-ball en compétition, Karaté depuis l'âge de 7 ans.
Lecture, Voyages…

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.