TECHNICO-COMMERCIAL B to B

45130 Saint Ay · 3 à 5 ans d'expérience · Réf. 1305161751

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Services Commerciaux

Expériences professionnelles

07/2012 - 07/2012 — Attaché commercial / Attachée commerciale en matériaux industriels auprès des entreprises

hilti france (n°1 en europe dans le secteur du gros outillage exclusivement adressé aux professionnels). chargé d'affaires auprès des gros régionaux, pme pmi et artisans dans le secteur du gros oeuvre, génie civil et tp. développement, gestion et fidélisation du portefeuille client par l'indentification des besoins, solutions apportées suite aux problématiques rencontrées sur les chantiers, préconisation des produits. mise en avant et développement prioritaire du fleet management. formations qse, machines et résine de fers béton auprès des clients. reporting quotidien et planification de l'activité sur le mois. veille concurrentielle avec remontées d'informations la direction commerciale.

2009 - 2012 — Ingénieur / Ingénieure de promotion des ventes

wurth france technico commercial développement, gestion et fidélisation d'un portefeuille client de pme pmi d'artisans et de grands comptes. accroissement et dépassement des objectifs annuels de chiffre et de marge. mise en place d'actions afin d'augmenter les ventes. rapport commercial journalier et synthèse hebdomadaire. analyse des chiffres par famille de produits afin de développer les parts de marché. analyse du marché, de la concurrence et remontées d'informations la direction.

2006 - 2008 — Agent commercial / Agente commerciale en immobilier

agent commercial indépendant auprès de century 21 gestion entièrement autonome de toute l'activité de prospection, rentrées de mandats et ventes de biens immobiliers.

2002 - 2006 — Attaché commercial / Attachée commerciale bancaire entreprise

comptable puis commercial sédentaire chez besam assa abloy comptabilité clients et fournisseurs puis commercial sédentaire, vente contrats de maintenance pour portes automatiques.

1998 - 2001

assistant du trésorier de la société jennyfer

Langues

Français (maternelle)

Compétences

Informatique :
-Maîtrise de CRM 7
-Maîtrise SAP
-Maîtrise Pack Office

Loisirs

-Passionné de sport et pratique de la boxe anglaise et du krav-maga.
-Passionné de cuisine.

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.