Technico-commercial

Né(e) en 1970 · 69280 St Consorce · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1305211511

Objectif

Je me positionne aujourd'hui au travers de la gestion d'affaires comme un réel manager possédant une vision globale de l'entreprise et de ses activités à l'international.

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat

Zone : Toute la France

Mobilité : sur toute la région

Rémunération : A étudier

Secteur : Services commerciaux

Expériences professionnelles

2012 - 2013 — Ingénieur / Ingénieure aéronautique de production

tecalemit aerospace carbone forge (aérospatial, aéronautique) technicien de production

2011 - 2011 — Magasinier / Magasinière en pièces aéronautiques

r.a. france / négociant stockiste d'alliages spéciaux (aérospatial, aéronautique) product manager achats des matières stock (8 10 millions d'euros l'année, import uk, usa et europe), sourcing fournisseurs pour affaires spéciales, mise jour du "price book" pour les inside sales, veille competitor's price and activity, participation aux réunions commerciales internes et réunions de "product management" (meeting trimestriel manchester avec l'ensemble des product manager du groupe). gestion du stock (objectifs zéro rupture de stock, rotation de stock, diminution des e&o).

2010 - 2004 — Attaché commercial / Attachée commerciale en biens intermédiaires et matières premières auprès des entreprises

scerap industrie / constructeur de refroidisseurs de liquide chargé d'affaires / technico commercial responsable affaires clientèle grands comptes zone export (europe, scandinavie, pays de l'est, ca annuel 1.5 m€). animation et coordination de l'activité pour actions adv, be, service chiffrage. négociation et mise en place de contrats commerciaux équipements neufs. supervision contrats ventes occasions, sav et prestations de sous traitance. mise jour et analyse tableaux de reporting commercial, technique et financier.

2004 - 2002 — Technicien / Technicienne d'intervention en froid commercial et climatisation

msr / fabricant de machines spéciales en refroidissement industriel chargé d'affaires chiffrage, renseignements clients, gestion des affaires post commande client livraison des produits finis, supervision du planning de fabrication, ordonnancement transports et levages.

2002 - 1994 — Chef / Cheffe de produit à l'international

cta / fabricant de biens d'équipements (traitement d'air climatisation) responsable technique suivi des fabrications de l'ensemble des gammes industrialisées (europe et asie). suivi en particulier des actions services achats des partenaires étrangers dans le processus d'optimisation des coûts, rationalisation des composants, remplacement fournisseurs non fiables. project manager gestion projets et mise en place de production l'étranger 6 mois de travail en thaïlande (unico consumer products co. ltd/ prachinburi) chargé d'affaires/ technico commercial réception des besoins clients, chiffrage et relance propositions, gestion grand comptes et affaires spéciales. mise en place contrats commerciaux. rédaction des spécifications achats, suivi processus de fabrication, collaboration technique et commercial avec les principaux fournisseurs stratégiques.

Langues

Français (Langue maternelle), Anglais (Courant)

Loisirs

Nombreux séjours touristiques à l'étranger.
Moniteur de Boxe Française.

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.