RESPONSABLE COMMERCIAL ET DEVELOPPEMENT

59770 MARLY · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1305281631

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Bâtiment

Expériences professionnelles

2010 - 2010 — Poseur / Poseuse de volets

dirigeant société isol sur mesure valenciennes, fourniture et pose de menuiserie pvc/bois/alu, porte de garage, volet roulant, volet battant ; gestion de mon équipe de pose, gestion plannings de pose, 1 assistante commerciale, 1 chargé de clientèle itinérant, réalisation des dossiers techniques et métrages ; départements travaillés 59/62, ca annuel 700 000€ ; clientèles particuliers 70% et pro 30%(promoteur privé et sci)

06/2008 - 2010 — Attaché commercial / Attachée commerciale en biens d'équipement professionnels

oxxo menuiserie cadre commercial secteur nord est france(59/62/02/80/60/77/51) responsable d'une augmentation du ca de 1,2m€ 2,1m€ contact avec les principaux promoteurs privés et publics du marché immobilier travail en étroite collaboration avec bureau d'étude, économistes et cabinets d'architectes développement portefeuille commercial et reporting

2007 - 06/2008 — Attaché commercial / Attachée commerciale grandes et moyennes surfaces de vente (GMS)

alphacan groupe arkema attaché technico commercial grand nord(59/62/02/80/60/54/51/77/idf) gestion et développement portefeuille commercial grand compte clientèle d'industrie pvc (sipa menuiserie...)et réseau négoce (wolsley matériaux...) ouverture de 2 nouveaux compte client

2004 - 2007 — Conseiller commercial / Conseillère commerciale en équipement de l'habitat auprès des particuliers

rb habitat responsable commercial dans la menuiserie diffus c.a. réalisé de 1,7m€ par an management d'une équipe de 3 commerciaux administration des ventes et reporting

2000 - 2004

fermoba industrie responsable commercial dans la menuiserie diffus c.a. réalisé de 2,5 m€ par an management d'une équipe de 4 commerciaux administration des ventes/reporting/réunions commerciales gestion des plannings de poses chantiers mise en place de la méthode active de prospection terrain en (suite rachat par le groupe arbel)

Langues

Français (maternelle)

Loisirs

Football, Fitness et musculation

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.