

Né en 1977  
**59770 Marly**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 1305281631**



## Responsable commercial et developpement

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Bâtiment.

### Expériences professionnelles

---

#### **2010 - 2010 :**

Poseur / Poseuse de volets

dirigeant société isol sur mesure valenciennes, fourniture et pose de menuiserie pvc/bois/alu, porte de garage, volet roulant, volet battant ; gestion de mon équipe de pose, gestion plannings de pose, 1 assistante commerciale, 1 chargé de clientèle itinérant, réalisation des dossiers techniques et métrages ; départements travaillés 59/62, ca annuel 700 000€ ; clientèles particuliers 70% et pro 30%(promoteur privé et sci)

#### **06/2008 - 2010 :**

Attaché commercial / Attachée commerciale en biens d'équipement professionnels

oxxo menuiserie cadre commercial secteur nord est france(59/62/02/80/60/77/51) responsable d'une augmentation du ca de 1,2m€ 2,1m€ contact avec les principaux promoteurs privés et publics du marché immobilier travail en étroite collaboration avec bureau d'étude, économistes et cabinets d'architectes développement portefeuille commercial et reporting

#### **2007 - 06/2008 :**

Attaché commercial / Attachée commerciale grandes et moyennes surfaces de vente (GMS)

alphacan groupe arkema attaché technico commercial grand nord(59/62/02/80/60/54/51/77/idf) gestion et développement portefeuille commercial grand compte clientèle d'industrie pvc (sipa menuiserie...)et réseau négoce (wolsley matériaux...) ouverture de 2 nouveaux compte client

#### **2004 - 2007 :**

Conseiller commercial / Conseillère commerciale en équipement de l'habitat auprès des particuliers

rb habitat responsable commercial dans la menuiserie diffus c.a. réalisé de 1,7m€ par an management d'une équipe de 3 commerciaux administration des ventes et reporting

#### **2000 - 2004 :**

fermoba industrie responsable commercial dans la menuiserie diffus c.a. réalisé de 2,5 m€ par an management d'une équipe de 4 commerciaux administration des ventes/reporting/réunions commerciales gestion des plannings de poses chantiers mise en place de la méthode active de prospection terrain en (suite rachat par le groupe arbel)

### Langues

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

Centres d'intérêts

---

Football, Fitness et musculation