Commercial

06270 Villeneuve-Loubet · 3 à 5 ans d'expérience · Réf. 1306041500

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : PACA
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Bâtiment

Expériences professionnelles

2010 - 2010 — Commercial / Commerciale
commercial (secteur 13,83,06 et 20),atlantika
2006 - 2010 — Chef / Cheffe de rayon produits alimentaires hors produits frais
chef de produits (plein air, mobilier et décoration, décoration de noël), intermarché
2002 - 2006 — Employé / Employée de rayon
manager de rayon (art de la table, décoration, bricolage et automobile), carrefour
2000 - 2002 — Chef / Cheffe de rayon jardinerie et animalerie
responsable de rayon (bricolage, jardin et animalerie), mr bricolage
1995 - 2000 — Vendeur / Vendeuse conseil en jardinerie
conseiller de vente (outillage, jardin), castorama

Langues

Français (maternelle)

Compétences

Appliquer les méthodes commerciales :

-Contacter et visiter les prospects (fichier, prospection, parrainage, apporteur d'affaire…)
-Contacter et visiter les professionnels (fichier, prospection, apporteur d'affaire…)
™-Organiser et animer les opérations commerciales (foires, salons, portes-ouvertes…)
-Respecter des conditions de vente, chartes…
-Enregistrer les commandes et suivre les clients (parrainage, relationnel…)
Elaborer et suivre un portefeuille de produit :
-Veiller et analyser le marché : veille concurrentielle, veille technologique...
-Analyser, définir et estimer les besoins
-Ecrire le cahier des charges
-Sélectionner les produits
-Définir et appliquer une stratégie
-Déterminer les prix et les marges commerciales
-Visiter et prospecter les salons nationaux et internationaux
Appliquer une procédure d'achat :
-Prospecter et sélectionner les fournisseurs
-Demander et comparer les cotations
-Demander et étudier les échantillons
-Négocier et commander les produits
Manager une équipe :
-Animer et former : réunion d'activité, déterminer les besoins en formation...
-Evaluer et faire progresser : évaluation annuelle, axe de progrès...
-Instaurer et faire respecter les horaires et procédures...
Gérer et animer un compte d'exploitation :
-Conduire et analyser un inventaire
-Suivre et faire progresser les marges et le chiffre d'affaire
-Animer les rayons : opérations promotionnelles, mise en avant...

-Commander et réassortir les produits
-Conseiller et gérer les relations clients

Informatique :
-Pack office: Word, Excel, PowerPoint…
-Internet

Permis

Permis de conduire

Loisirs

Sportif: pratique de la course à pied (10km & semi-marathon) et du stand up paddle, football…
Culture & Découverte: séjour en Laponie (Finlande), Egypte, Hongkong, Majorque, Sicile, Irlande, Angleterre, Vietnam, Chine… actualités, reportages et magazines de découvertes.
Botanique : amateur des agrumes, cactées et plantes grasses

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.