

Né en 1974  
**06270 Villeneuve-loubet**  
**3 à 5 ans d'expérience**  
**Réf : 1306041500**



## Commercial

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans le Bâtiment.

### Expériences professionnelles

#### 2010 - 2010 :

Commercial / Commerciale  
commercial (secteur 13,83,06 et 20), atlantika

#### 2006 - 2010 :

Chef / Cheffe de rayon produits alimentaires hors produits frais  
chef de produits (plein air, mobilier et décoration, décoration de noël), intermarché

#### 2002 - 2006 :

Employé / Employée de rayon  
manager de rayon (art de la table, décoration, bricolage et automobile), carrefour

#### 2000 - 2002 :

Chef / Cheffe de rayon jardinerie et animalerie  
responsable de rayon (bricolage, jardin et animalerie), mr bricolage

#### 1995 - 2000 :

Vendeur / Vendeuse conseil en jardinerie  
conseiller de vente (outillage, jardin), castorama

### Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

### Atouts et compétences

Appliquer les méthodes commerciales :

- Contacter et visiter les prospects (fichier, prospection, parrainage, apporteur d'affaire...)
- Contacter et visiter les professionnels (fichier, prospection, apporteur d'affaire...)
- Organiser et animer les opérations commerciales (foires, salons, portes-ouvertes...)
- Respecter des conditions de vente, chartes...
- Enregistrer les commandes et suivre les clients (parrainage, relationnel...)
- Elaborer et suivre un portefeuille de produit :
- Veiller et analyser le marché : veille concurrentielle, veille technologique...
- Analyser, définir et estimer les besoins

- Ecrire le cahier des charges
- Sélectionner les produits
- Définir et appliquer une stratégie
- Déterminer les prix et les marges commerciales
- Visiter et prospecter les salons nationaux et internationaux

Appliquer une procédure d'achat :

- Prospecter et sélectionner les fournisseurs
- Demander et comparer les cotations
- Demander et étudier les échantillons
- Négocier et commander les produits

Manager une équipe :

- Animer et former : réunion d'activité, déterminer les besoins en formation...
- Evaluer et faire progresser : évaluation annuelle, axe de progrès...

-Instaurer et faire respecter les horaires et procédures...

Gérer et animer un compte d'exploitation :

- Conduire et analyser un inventaire
- Suivre et faire progresser les marges et le chiffre d'affaire
- Animer les rayons : opérations promotionnelles, mise en avant...
- Commander et réassortir les produits
- Conseiller et gérer les relations clients

Informatique :

- Pack office: Word, Excel, PowerPoint...
- Internet

## Permis

---

Permis Permis de conduire

## Centres d'intérêts

---

Sportif: pratique de la course à pied (10km & semi-marathon) et du stand up paddle, football...

Culture & Découverte: séjour en Laponie (Finlande), Egypte, Hongkong, Majorque, Sicile, Irlande, Angleterre, Vietnam, Chine... actualités, reportages et magazines de découvertes.

Botanique : amateur des agrumes, cactées et plantes grasses