06270 Villeneuve-loubet 3 à 5 ans d'expérience

Réf: 1306041500



## Commercial

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans le Bâtiment.

### **Formations**

1994 Niveau BAC B (sciences économiques et sociales)

1990 Diplôme B. E. P. C.

## **Expériences professionnelles**

### 2010-ce jour

Commercial (secteur: 13,83,06 et 20),ATLANTIKA

#### 2006-2010

Chef de Produits (plein air, mobilier et décoration, décoration de Noël), INTERMARCHÉ

#### 2002-2006

Manager de Rayon (art de la table, décoration, bricolage et automobile), CARREFOUR

#### 2000-2002

Responsable de Rayon (Bricolage, jardin et animalerie), Mr BRICOLAGE

#### 1995-2000

Conseiller de Vente (Outillage, jardin), CASTORAMA

## Atouts et compétences

Appliquer les méthodes commerciales :

- -Contacter et visiter les prospects (fichier, prospection, parrainage, apporteur d'affaire...)
- -Contacter et visiter les professionnels (fichier, prospection, apporteur d'affaire...)
- □□-Organiser et animer les opérations commerciales (foires, salons, portes-ouvertes...)
- -Respecter des conditions de vente, chartes...
- -Enregistrer les commandes et suivre les clients (parrainage, relationnel...)

Elaborer et suivre un portefeuille de produit :

- -Veiller et analyser le marché : veille concurrentielle, veille technologique...
- -Analyser, définir et estimer les besoins
- -Ecrire le cahier des charges
- -Sélectionner les produits
- -Définir et appliquer une stratégie
- -Déterminer les prix et les marges commerciales
- -Visiter et prospecter les salons nationaux et internationaux

Appliquer une procédure d'achat :

- -Prospecter et sélectionner les fournisseurs
- -Demander et comparer les cotations
- -Demander et étudier les échantillons

-Négocier et commander les produits

Manager une équipe :

- -Animer et former : réunion d'activité, déterminer les besoins en formation...
- -Evaluer et faire progresser : évaluation annuelle, axe de progrès...
- -Instaurer et faire respecter les horaires et procédures...

Gérer et animer un compte d'exploitation :

- -Conduire et analyser un inventaire
- -Suivre et faire progresser les marges et le chiffre d'affaire
- -Animer les rayons : opérations promotionnelles, mise en avant...
- -Commander et réassortir les produits
- -Conseiller et gérer les relations clients

### Informatique:

- -Pack office: Word, Excel, PowerPoint...
- -Internet (Expert)

## **Permis**

Permis de conduire

# Centres d'intérêts

- Sportif: pratique de la course à pied (10km & semi-marathon) et du stand up paddle, football... Culture & Découverte: séjour en Laponie (Finlande), Egypte, Hongkong, Majorque, Sicile, Irlande, Angleterre, Vietnam, Chine... actualités, reportages et magazines de découvertes.

Botanique : amateur des agrumes, cactées et plantes grasses