Né en 1976
24000 Perigueux
1 à 3 ans d'expérience
Réf : 1306181016

Métreur / conducteur de travaux

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Aquitaine, dans le Bâtiment.

Formations

- 1994 : baccalauréat de comptabilité gestion
- 1995-1996 : 1ére année de DEUG A.E.S (administration économique et social)
- 1997-1999 : BTS assistant de gestion PME-PMI en contrat de qualification

Expériences professionnelles

2011-2012
METREUR - CONDUCTEUR DE TRAVAUX La menuiserie périgourdine (vente, pose et fabrication de menuiserie bois intérieure et extérieure, vente et pose de menuiserie pvc et aluminium) -Organisation, planification et gestion des équipes et des chantiers -Métré sur chantier -Etablissement et lecture de plan -Chiffrage des devis et appels d'offres -Evaluation de l'aspect technique et de faisabilité des chantiers - Suivi et gestion des coûts des chantiers -Conseil et orientation des projets clients -Gestion des relations avec la clientèle et architecte -Négociation des modalités et délais de paiements -Suivi et négociation des prix et délais auprès des fournisseurs -Responsable du Service Après Vente (litiges clients et fournisseurs) - Conducteur de travaux sur chantier (convocation aux réunions de chantier et contact régulier avec les architectes et les clients)

2009-2010
ENTREPRENEUR INDEPENDANT - Entretien et création de parc et jardin - Rénovation et entretien d'intérieur

2008-2009
RESPONSABLE TECHNICO COMMERCIAL - METREUR Compagnons Fenêtriers du Périgord (vente et pose de menuiserie pvc, alu, bois et véranda) EUROBATIM (maçonnerie général) -Organisation, planification et gestion des équipes et des chantiers -Métré sur chantier -Etablissement et lecture de plan -Evaluation de l'aspect technique et de faisabilité des chantiers - Suivi et gestion des coûts des chantiers -Conseil et orientation des projets clients -Gestion des relations avec la clientèle -Négociation des modalités et délais de paiements -Suivi et négociation des prix et délais auprès des fournisseurs -Responsable du Service Après Vente (litiges clients et fournisseurs)

1997-2007
CHEF D'ATELIER-RESPONSABLE MAGASIN Ets MAZEAU (vente et réparation de matériel BTP, industrie et bricolage) - Organisation et planification des équipes - Gestion du portefeuille client et planification des interventions - Passage et suivi de commande - Gestion des stocks - Elaboration des devis et facturation clients - Négociation des prix et délais fournisseurs - Mise en place et organisation d'action commerciale - Organisation et agencement du magasin et de l'atelier - Gestion et suivi du parc automobile -Accueil de la clientèle en magasin et vente

Langues

- Bon niveau en anglais et notions en espagnol parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

GESTION COMMERCIALE ET ADMINISTRATIVE
• Gestion des stocks
• Gestion du portefeuille clients
• Mise en place d'actions commerciales
• Planification des équipes et des chantiers
• Passation de commande et suivi des délais
• Facturation clients
• Elaboration des devis
• Contrôle et suivi de la facturation fournisseur
• Accueil de la clientèle et vente en magasin

TECHNIQUE
• Métré sur chantier
• Elaboration et lecture de plan
• Evaluation de l'aspect technique et de faisabilité des chantiers
• Conseil et orientation des projets clients et architectes
• Réunion de chantier avec les architectes et les clients

INFORMATIQUE :
• Maitrise et bonnes connaissances (entre autre logiciel Batigest, Excel, word,ciel compta, gestion de données, internet …) (Expert)

Permis

Permis de conduire B et E

Centres d'intérêts

- Sports pratiqués : football, tennis, course à pied et ski en saison