COMMERCIAL

Né(e) en 1971 · 56440 LANGUIDIC · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 1307231719

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Bretagne
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Expériences professionnelles

09/2011 - 09/2011 — Vendeur / Vendeuse en chauffage-ventilation-isolation

société tresco calais (62)enr, chauffage secteur 22/29/56 développer marché constructeurs en signant des conventions produits enr et gamme chauffage ,suivi chantiers ,formation ,mise en service et sav, animation auprès des distributeurs ,conseils et ventes ,obtenu en et marché hlm 29 ,armor habitat 22 sur 4 ans.

2009 - 2011 — Monteur-vendeur lunetier / Monteuse-vendeuse lunetière

société duvauchel steinel france (59) fabricant éclairage détection technico commercial bretagne ,pays de loire suivi, développement, prescription secteur bretagne pays de loire clientèle distributeurs négoces, gsb, be, architectes, cmistes ,ca en progression grâce ouverture de nouveaux comptes ,référencements nationaux nouveaux produits suite démonstration ,secteur 25% du ca société animation points de vente, formation, conseils. sav

2004 - 2009 — Vendeur / Vendeuse en plomberie sanitaire

robinetterie hammel, périgueux (24) perigeux fabricant, revendeurs accessoires plomberie, robinetterie, chauffage et plancher chauffant responsable de secteur gestion, suivi et développement d'un fichier clients, gsb(leroy merlin, castorama,)négoces grossistes sanitaires chauffage (12 départements) savoir développer en proposant des nouvelles gammes et prospectant des nouveaux comptes progression de mon secteur (ca 2 500 000) + 20% grâce notamment l'ouverture de nouveaux comptes prospects négoces bâtiments (sa2e, espace emeraude, réseau pro)

2000 - 2004 — Chef / Cheffe de groupe de vendeurs à domicile

groupe ouest france fougères (35) responsable d'un centre de profit. gestion d'une clientèle de professionnels maisons de la presse tabac gms et particuliers manager 30 vendeurs livreurs

1991 - 1999 — Electromécanicien / Electromécanicienne de sécurité

société cedi securite, aubervilliers (93) technico commercial vente, installation, et maintenance de systèmes de protection des biens et de la personne, vidéosurveillance interphone auprès d'une clientèle professionnelle et particuliers sur 12 départements

Langues

Français (Langue maternelle)

Compétences

Connaissance de la clientèle bâtiment du secteur :
distributeurs, cmistes, bureaux d'études,
installateurs à l'écoute des marchés
Sens du service et du conseil technique ; analyse des besoins, mise en place de plans d'actions pour atteindre les objectifs,
cibler les prospects,
animation, formation auprès de mes clients,

Loisirs

Kayak-encadrement club football jeunes

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.