

Né le 22/04/1968
89400 Cheny
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1308211723



Technico-commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Bâtiment.

Expériences professionnelles

2011 - 2013 :

Vendeur / Vendeuse de caravanes et camping-car

dms electronics sens (89) accessoires de camping car *commercial c.a. k€ négoce et équipementier électronique 250 clients sur la france

2007 - 2009 :

Conducteur / Conductrice d'engins BTP

avmt/c.r.i.a. sens (89) engins de travaux publics *commercial c.a. 600 k€ engins de t.p bobcat & doosan 60 clients 89/45/10

2006 - 2007 :

Vendeur / Vendeuse en matériel médical, paramédical

la corpo sens (89), mulleiez chòlet (49) *commercial c.a. 550 k€ environ consommable/blanc médical 210 clients sur 89/10/21

2005 - 2006 :

Délégué / Déléguée médicopharmaceutique

paramat/euromedis sens (89) *responsable commercial c.a. 480 k€ consommable médical sens 89

2004 - 2005 :

Nettoyeur / Nettoyeuse de locaux industriels

argos hygiene sens (89) *v.r.p. exclusif c.a. 250 k€ matériel de nettoyage industriel secteur bourgogne

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

RELATION COMMERCIALE GRANDS COMPTES ET ENTREPRISES

Plan de prospection, présentation des produits, propositions commerciales.

Suivi des commandes, traitement des réclamations, suivi de la clientèle.

Elaboration des modalités et contrats de vente ou devis.

RELATION TECHNICO-COMMERCIALE

Plan d'action commerciale et de tournée (ciblage, préparation technique)

Etudes de dossiers techniques et chiffrage (devis). Suivi de la clientèle.

Analyse des résultats des ventes et ajustements.

STRATEGIE COMMERCIALE

Elaboration de la stratégie commerciale et plans d'actions annuels.

Elaboration et gestion des budgets correspondants, coordination de l'activité, des actions et acteurs commerciaux (centrales, distributeurs).

Informatique :

Word, Excel, Internet.

Centres d'intérêts

VTT, audiophile, mécanique, auto et moto