

Né le 01/02/1971  
**38200 Vienne**  
**3 à 5 ans d'expérience**  
**Réf : 1308281720**

## Conducteur de travaux

### Objectifs

---

intégrer une entreprise dynamique pour mettre en oeuvre mes compétences

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Bâtiment.

### Expériences professionnelles

---

#### **11/2006 - 06/2013 :**

**Chef / Cheffe de chantier du BTP**

conducteur de travaux d'entretien responsable chantier région rhône alpes préparer et suivre les chantiers de la mise en fabrication lever de réserves (budget pose, planning...). gérer les priorités vérifier le respect du cahier des charges et des délais. assurer l'interface entre le client et le be gérer les avenants cahier des charges gérer les équipes de pose ou sous traitants. fournir les éléments nécessaires pour les dossiers administratifs. respecter les normes de sécurité

#### **03/2000 - 11/2006 :**

**Délégué commercial / Déléguée commerciale auprès des particuliers**

responsable logistique et administratif réseau pro négoce de matériaux de construction assurer un rôle de conseil et commercial auprès des professionnels du bâtiment enregistrer les commandes clients. assurer l'interface entre les clients et les services internes de l'entreprise gérer une équipe de chauffeurs préparer le planning de livraison entretien du parc de véhicules (assurer le suivi d'entretien) gérer les stocks

#### **11/1996 - 03/2000 :**

**Conducteur / Conductrice de Véhicule Sanitaire**

commercial sanitaire dubois matériau sanitaire matériaux de construction prospector fidéliser la clientèle gérer un portefeuille clients assurer les relations avec les fournisseurs adjoint sédentaire chef de produit sanitaire relations avec les usines (approvisionnement, négociations de prix) gérer les commandes clients régler les litiges relation fournisseurs vendeur comptoir vendre aux professionnels et particuliers

#### **02/1994 - 11/1996 :**

vendeur livreur bofrost team leader encadrer une équipe de vendeurs gérer les stocks de 3 secteurs contribuer la formation des nouveaux vendeurs prospector et fidéliser la clientèle vendre et livrer des produits en direct

### Langues

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## Atouts et compétences

---

- \* Capacité d'adaptation
- \* Réactivité et force de proposition
- \* Soucieux, respect des règles internes
- \* Organisé dans son travail
- \* Aptitudes dans un environnement de stress.
- \* Rigoureux et autonome
- \* Management d'équipes
- \* Relation clientèle, accueil téléphonique et physique

### INFORMATIQUE

Maîtrise de Word, Excel

utilisation partielle du système informatique SAP

Connaissance du logiciel de dessin AUTOCAD

## Centres d'intérêts

---

Cinéma

Lecture

Arbitrage de ligue de football