Né en 1966
82000 Montauban
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1309111631

Technico-commercial / responsable de secteur

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Midi Pyrénées, dans les Services Commerciaux.

Formations

BEP Monteur dépanneur en froid et climatisation
BTS Technico commercial (VAE en cours)

Expériences professionnelles

Depuis mars 2011
Gérant, Sté REMORQUES ET SEMI-REMORQUES - Montauban (82)

02/2008 - 11/2009
Technico-commercial, SARL SUD REMORQUES - Roquemaure (30)

04/2002 - 01/2008
Technico-commercial, REMORQUES LOUAULT - St Fargeau (89)

09/1984 - 03/2002
Dessinateur/Chef projet GPAO/technico-commercial, ACTM - Montélimar (26)

Atouts et compétences

-Technico-commercial
-Développement du Chiffre d'Affaire,
-Développement des marques revendues,
-Faire connaître et développer la société,
-Suivi clientèle (détection du besoin, proposition commerciale, commande et livraison)
-Mise en place et suivi d'une structure de revendeurs (appui technique chez les clients, suivi commandes programmes…),
-Négociation et expertise matériels neufs et occasions,
-Chargé de clientèle sociétés Grands Comptes et Export,
-Organisation de foires et salons,

-Secteurs d'activités connus
-Bâtiments et Travaux Publics
-Entreprises de transport
-Transports exceptionnels

- Chef de projet GPAO
- Mise en place et suivi GPAO (INTEGRAL de CEACTI),
- Formation et suivi des utilisateurs,
- Optimisation de la Production par l'intégration de la GPAO avec des solutions simples et adaptées aux contraintes de chaque service (BE, Achats, Commercial, Production, Administratif).

-Dessinateur

-Logiciel de CAO/DAO ME10 de HP,
- Elaboration des dossiers de fabrication des matériels,
-Création d'une nouvelle gestion des nomenclatures et gammes informatiques,
-Conception de sous-ensembles standards,
-Restructuration complète du tarif commercial.

Logiciel gestion/administration des ventes, pack Office. (Expert)