

Né en 1966
82000 Montauban
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1309111631

Technico-commercial / responsable de secteur

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

Expériences professionnelles

03/2011 :

Capitaine de remorqueur
gérant, sté remorques et semi remorques montauban (82)

02/2008 - 11/2009 :

Mécanicien / Mécanicienne cabine
technico commercial, sarl sud remorques roquemaure (30)

04/2002 - 01/2008 :

Magasinier / Magasinière en pièces poids lourd
technico commercial, remorques louault st fargeau (89)

09/1984 - 03/2002 :

dessinateur/chef projet gpa/technico commercial, actm montélimar (26)

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

- Technico-commercial
- Développement du Chiffre d'Affaire,
- Développement des marques revendues,
- Faire connaître et développer la société,
- Suivi clientèle (déttection du besoin, proposition commerciale, commande et livraison)
- Mise en place et suivi d'une structure de revendeurs (appui technique chez les clients, suivi commandes programmes...),
- Négociation et expertise matériels neufs et occasions,
- Chargé de clientèle sociétés Grands Comptes et Export,
- Organisation de foires et salons,

- Secteurs d'activités connus
- Bâtiments et Travaux Publics
- Entreprises de transport
- Transports exceptionnels

- Chef de projet GPAO
- Mise en place et suivi GPAO (INTEGRAL de CECTI),
- Formation et suivi des utilisateurs,
- Optimisation de la Production par l'intégration de la GPAO avec des solutions simples et adaptées aux contraintes de chaque service (BE, Achats, Commercial, Production, Administratif).

- Dessinateur
- Logiciel de CAO/DAO ME10 de HP,
- Elaboration des dossiers de fabrication des matériels,
- Création d'une nouvelle gestion des nomenclatures et gammes informatiques,
- Conception de sous-ensembles standards,
- Restructuration complète du tarif commercial.

Logiciel gestion/administration des ventes, pack Office.