TECHNICO - COMMERCIAL DU BATIMENT

30320 MARGUERITTES · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1310091149

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat

Zone : Toute la France

Mobilité : sur toute la région

Rémunération : a étudier

Secteur : Services Commerciaux

Expériences professionnelles

2013 - 2013 — Conducteur / Conductrice de robots de vernissage

technico commercial rust oleum, rpm 95 st leu, région méditerranée fabricant de peinture industrielle. suivi des distributeurs bâtiment et industrie, visite entreprise, maitre d'oeuvre, formation des commerciaux itinérant et sédentaire, gestion des linéaires, prescription et préconisation technique sur site, (façade, sol, anticorrosion, étancheurs etc.) portefeuille de 1.8 m €. développement 320 ke. 3 restructuration de secteur.

2009 - 2013 — Conseiller commercial / Conseillère commerciale en ravalement de façades auprès des particuliers

chef d'entreprise isol'facade30, 30320 marguerittes ravalement des façades et isolation extérieure, prospection et suivi des chantiers, gestion administrative et comptable, gestion des achats. qualification de l'entreprise, qualibat, éco artisan, pro ite, partenaire bleu ciel 3 salariés, 1 apprenti, ca moyen 300 ke.

2008 - 2009 — Peintre en bâtiment

chargé d'affaires plasdox, (materis peinture) 92 clichy fabricant de peinture pour le bâtiment (façade et intérieure) région languedoc, suivi des distributeurs indépendants et des commerciaux. prescription et préconisation auprès des maitre d'oeuvre et d'ouvrage. portefeuille de 1.5 m €.

2002 - 2008 — Conseiller commercial / Conseillère commerciale en ravalement de façades auprès des particuliers

technico commercial natec, (weber broutin) 77 servon fabricant de revêtement de façade pour le bâtiment, (isolation et ravalement). région méditerranée, reprise et développement de client grand compte. portefeuille de 1.2 m €, développement de 300 ke, prescription auprès des maitres d'oeuvre, ouvrage et syndics.

1996 - 2002 — Vendeur / Vendeuse de verre à la coupe

v.r.p exclusif wurth, 67 erstein négoce de matériel et outillage, pour le bâtiment et l'industrie. dépt 04 et 05 et 2 découpes de secteur suite développement client et ca 10 20 % de ca annuel et 50 nouveaux client / an. vente, prescription, prospection, salon, encadrement.

1989 - 1994 — Chef / Cheffe d'équipe bâtiment

chef d'équipe tonelli, 06 nice entreprise générale du bâtiment. chef de chantier, encadrement de 4 personnes

Langues

Français (maternelle)

Compétences

Vente sur différents cycles, Prescription technique, Montage d'affaire, Prospection artisan à grand compte, Développement de ca/client, Informatique // loyal, curieux, aime les challenges, ancien marathonien.

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.