

Né en 1987  
**91330 Yerres**  
**1 à 3 ans d'expérience**  
**Réf : 1311131612**

## Négociateur / commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Bâtiment.

### Expériences professionnelles

---

#### **2012 - 2012 :**

##### **Vendeur / Vendeuse en jeux vidéo**

sony playstation mandaté par cpm chef de secteur paris ile de france (actuellement en poste) gérer un front de vente de 150 magasins auchan, fnac, leclerc, cora, boulanger, micromania, carrefour, cultura négocier des mises en avant, achats d'espace, opération trade, gains de facing gérer indirectement 30 animateurs/démonstrateurs produits négocier et saisir les commandes avec les points de vente directs (leclerc, cora) participer lancement des nouveaux produits (hardware, software, périphériques) négocier avec les centrales d'achats (scadif, sony store) veiller la concurrence reporting hebdomadaire (actions de la semaine, mises en avant, infos intéressantes, concurrence) et planning

#### **2011 - 2011 :**

##### **Store manager**

philips consumer lighting chef de secteur départements 60, 76 et 80 (10 mois) portefeuille de marques large gsa (leclerc, auchan, cora...), gsb (castorama, leroy merlin...), style de vie assurer la présence permanente des produits d'éclairage en fonction des accords nationaux et de référencement garantir la meilleure visibilité de l'ensemble de la gamme sur tous les points de vente (opérations de promotions) responsable du budget et du développement du chiffre d'affaires administratif reporting + planning

#### **2011 - 2011 :**

##### **Responsable fidélisation clientèle**

guy degrenne marketing relationnel bièvres (5 semaines mission hec entrepreneur) programme de fidélisation benchmark, création et mise en place d'opérations de fidélité, budgétisation

#### **2010 - 2010 :**

##### **Manager commercial junior des forces de vente**

eurostar assistant commercial paris (6 mois) communication interne et externe conception de flyers, de mémos internes et d'affiches destinées aux clients création de programmes visant améliorer la qualité de service (weekly, thank you) events mise en place d'événements destinés la population des seniors (l'appel du 18 juin) animation d'une équipe de 10 personnes

#### **2009 - 2009 :**

##### **Vendeur / Vendeuse en cosmétique**

dead sea premier (société de cosmétiques) vendeur londres (2 mois) vente et démonstration de produits cosmétiques haut de gamme accueil et animation d'une équipe de 8 personnes formation processus de vente

### Langues

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Allemand (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Italien (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## Permis

---

Permis Permis de conduire

## Centres d'intérêts

---

Sport : Pratique de la natation - niveau compétition / Danse