TECHNICO-COMMERCIAL

77124 Chauconin-Neufmontiers · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 1311141105

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Bâtiment

Expériences professionnelles

02/2006 - 02/2006 — Technicien / Technicienne assurance-qualité en électricité

groupe arnould / ura (filiales legrand) alarme incendie et éclairage de sécurité / portier et contrôle d'accès (ca 152 m€) technico commercial ðü elaboration d'offres commerciales suite la réception de cahiers des charges ou d'appels téléphoniques provenant de bureaux d'études, distributeurs de matériels électriques, électriciens installateurs et commerciaux ðü préconisation de matériel répondant aux caractéristiques techniques et esthétiques demandées et, si nécessité, réorientation sur des produits conformes aux exigences réglementaires (erp ert et habitation), mise en avant des spécificités techniques et fonctionnelles, afin de transmettre une offre en adéquation des besoins exprimés ðü présentation de nouveaux produits lors du contact avec le demandeur, argumentaires techniques, mise en valeur des aspects technologiques ðü conseils téléphoniques sur les produits capacités, performances, prix et mise en oeuvre ðü accompagnement des installateurs pour la mise en service des matériels sur site, lors de programmations de systèmes ou lors de dysfonctionnements produits ðü mise jour et suivi dans le crm (salesforce) saisie des offres, des préconisations, des conseils transmis aux interlocuteurs ainsi que des échanges téléphoniques ðü transmission des informations relatives aux défauts de fonctionnement des matériels (plus particulièrement lors des phases de lancement) auprès de la hiérarchie technique et du responsable produit

2000 - 2005 — Ingénieur / Ingénieure Systèmes d'Information Géographique -SIG

atexys solutions de géo localisation de véhicules par gps et transmissions de données gsm pour la logistique et la sécurité des flottes. alarmes pour l'habitat et l'industrie (ca 60 k€) fondateur et gérant ðü développement commercial essentiellement b b (réalisation de bénéfices dès le premier exercice) ðü gestion et développement d'un portefeuille clients, prospection de nouveaux marchés ðü analyse de cahiers des charges des clients et établissements d'offres commerciales ðü installation des matériels, suivi après vente, élaboration et vente de contrats d'entretiens ðü installateur en sous traitance, pour brink's et adt, d'alarmes intrusions pour les particuliers et les pme ðü organisation, planification de l'activité et gestion administrative de la société, plan d'investissement, analyse du bilan avec la collaboration d'un expert comptable

1997 - 2000 — Attaché commercial / Attachée commerciale grandes et moyennes surfaces de vente (GMS)

guardone france (groupe albea s.a.). solutions de géo localisation de véhicules par gps et transmissions de données gsm pour la logistique et la sécurité des flottes (ca 1.2 m€) responsable commercial et technique ðü élaboration de la stratégie commerciale ðü management et encadrement de la force de vente (7 personnes) ðü conclusion d'un partenariat avec brink's pour la télésurveillance des biens et des personnes ðü création, développement et formation d'un réseau national de revendeurs / installateurs ðü rédaction des documentations commerciales et techniques

1985 - 1997 — Pilote d'installation de l'industrie du béton

groupe albea s.a. import, export de produits pour automobiles tels que antivols, alarmes, régulateurs de vitesse (ca 10 m€) principaux clients bmw, chrysler, honda, mercedes benz, porsche, toyota responsable technique ðü études des véhicules pour l'installation des produits en première monte france ðü vérification de conformité aux cahiers des charges et validation fonctionnelle et règlementaire des prototypes sur les véhicules ðü intermédiation entre les bureaux de développement des fournisseurs et les clients. ðü supervision de la mise en conformité du matériel pour les homologations (utac, cnpp, art) ðü recrutement et encadrement de l'équipe technique (6 personnes) ðü assistance/support technique clients ðü élaboration et réalisation en dao / pao de notices d'installation et de schémas techniques ðü création et animation de stages après vente pour les réseaux de chaque constructeur automobile ðü établissement et application des procédures de maintenance et de garantie ðü aide la force de vente ðü formation d'un réseau d'installateurs et de concessionnaires auto niveau national

1981 - 1985

darty technicien installations d'alarmes électroniques et d'autoradios sur véhicules sein d'une station

technique.

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant), Italien (courant)

Compétences

Informatiques
Maîtrise de l'utilisation de logiciels sur environnements Macintosh et P.C.
Microsoft Office, (utilisations de nombreux logiciels de DAO et PAO, CRM)

Loisirs

Modélisme, micro-informatique, musique (pratique de la guitare), rugby, sciences

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.