

Née le 28/07/1975  
**83440 Callian**  
**5 à 10 ans d'expérience**  
**Réf : 1311210932**

## **Conducteur de travaux second oeuvre tce / chef de chantier**

### **Objectifs**

---

Mon objectif est de concevoir des espaces de vie modernes en respectant les normes d'écoconstruction et d'encadrer les équipes techniques chargées de la réalisation.

### **Ma recherche**

---

Je recherche un CDI, en PACA, dans le Bâtiment second oeuvre.

### **Expériences professionnelles**

---

#### **07/2012 :**

##### **Chargé / Chargée d'affaires de la construction**

responsable achat, service et chef produit so.sa.ca responsable de service dans un négoce de matériaux de construction, j'ai été amenée étudier le marché, choisir les partenaires, négocier les accords commerciaux et les faire respecter (b b). j'ai dû créer et nourrir un portefeuille clients, concevoir, budgéter les projets et les vendre (b c ). puis, je devais composer les équipes de réalisation des travaux, animer ces équipes, effectuer les métrés, contrôler l'avancement des travaux et rédiger les rapports de fin de chantier ( moe).

#### **2011 - 2012 :**

##### **Ingénieur commercial / Ingénieure commerciale BTP**

technico commerciale, chiffreé bona dans ce poste, plus basé sur l'aspect commercial des métiers du bâtiment, mon rôle était de concevoir des espaces de vie tels que la cuisine et la salle de bain, de comprendre les besoins des clients, de répondre ces besoins ainsi qu'aux contraintes techniques et budgétaires. comprendre, concevoir, quantifier, chiffrer, vendre, commander les matériaux, contrôler l'exécution et réceptionner les chantiers. ces pièces étant très techniques, la maîtrise de tous les corps d'état du second oeuvre est impérative. la maîtrise des techniques de vente est obligatoire. l'organisation et la rigueur sont indispensables.

#### **2008 - 2011 :**

##### **Ingénieur / Ingénieure de chantier du bâtiment**

chef de chantier, bauval (sarl travaux tce second oeuvre) architecte d'intérieur de formation, j'ai fait évoluer mes compétences dans ce poste. en plus du travail de conception en bureau d'étude, j'ai pris part la gestion, la réalisation, contrôle et suivi de chantier. je mettais point le projet en visitant le site, en fixant les méthodes d'exécution, en établissant un planning et en choisissant les matériaux et fournisseurs. je commandais, réceptionnais et contrôlais ces matériaux. j'animais une équipe d'artisans composée d'électriciens, de plombiers, de carreleurs, de menuisiers, de plaquistes jointeurs, de peintres... et effectuais régulièrement des contrôles techniques en cours d'exécution. je représentais mon entreprise face aux clients, sous traitants et partenaires.

#### **2000 - 2008 :**

##### **Conseiller commercial / Conseillère commerciale en vérandas auprès des particuliers**

concepteur vendeur , lapeyre la maison mon rôle était de recevoir la clientèle, de leur proposer un

aménagement de leur cuisine, salle de bain, dressing et de conclure la vente. j'ai aussi profité de la large gamme produit de ce magasin pour apprendre les bases de la menuiserie intérieure / extérieure. mon magasin a été choisi pour être le magasin pilote sur la france pour créer et développer le service installation lapeyre. sous la responsabilité du directeur de magasin ainsi que du responsable installation, j'ai participer la mise en place du service installation cuisine. par la suite, on m'a confié la formation de tous les nouveaux vendeurconcepteurs tant technique que commerciale.

## **1999 - 2000 :**

technicien bureau d'étude , de tonge il m'a fallu organiser et gérer la prise d'information, traiter ces informations et établir un cahier des charges. préparer les chiffrages et produire les états quantitatifs. rédiger les propositions par le biais de plans, élévations, perspectives, devis. editer des documents techniques pour la mise en fabrication dans notre ébénisterie. j'ai réalisé sur ma table dessin des projets très haut de gamme pour des clients du monde entier. une première expérience professionnelle très enrichissante qui m'a donné envie d'évoluer dans ce secteur, de me diversifier et de me perfectionner.

## **Langues**

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## **Atouts et compétences**

---

Certification Compusoft Winner Design Niveau 2.

Certification Transtechnology Insitu .

Certification Planit.

Formation technique de vente méthode Frédéric Chartier.

Préparation militaire et sélection nationale de l'école d'officier de l'armée de l'air du personnel navigant.

Compétences Informatique : AS 400, Microsoft Office, PAO, CAO, DAO, Planit, Winner, Insitu, Photoshop, CS4, Gimp, Web.

Dessin : plans techniques, élévations, coupes, axonométries, perspectives sur table à dessin.

Normes de management : ISO 9001.

Permis : B

## **Permis**

---

Permis B

## **Centres d'intérêts**

---

Nature

Danse classique

Musique, chant

Voyages (France, Irlande, Espagne, Grèce, Italie)

Vol à voile, brevetée