

Né le 17/09/1979
91780 Saint Hilaire
3 à 5 ans d'expérience
Réf : 1311221001

Commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Bâtiment.

Expériences professionnelles

2012 :

Responsable clientèle bancaire entreprise

conseiller entreprises mutuelle bleue (nord 77, 93 et paris) management d'une secrétaire commerciale, prospection téléphoniques rendez vous terrain auprès d'entreprises 10 250 salariés tous secteurs commercialisation de produits santé et prévoyance présence sur les salons comptables et comité d'entreprises.

2008 - 2012 :

Assistant chargé / Assistante chargée d'affaires BTP

conseiller artisans et entreprises pro btp (sud du 92) binôme avec une assistante commerciale, prospection téléphonique. rendez vous sur le terrain avec entreprises ou artisans du btp vente des produits assurances, epargne, retraite & prévoyance organisation et présence sur des salons. ex 24h du bâtiment, capeb intervention auprès des fédérations du bâtiment, ffb, capeb ou chambre des métiers pour accompagner les créateurs d'entreprises du btp

2006 - 2008 :

Collaborateur commercial / Collaboratrice commerciale en assurances

commercial responsable de délégation mutuelle intégrance. – management d'une conseillère assistante sein d'une délégation. – prospection auprès de professionnels dans le domaine du handicap. – vente et gestion des contrats de prévoyance collective et complémentaire santé. – gestion d'un secteur géographique, opérations de partenariat...

2006 :

Conseiller commercial / Conseillère commerciale en assurances

conseiller assistant sur la délégation de paris mutuelle intégrance. – accueil physique des prospects et des adhérents, vente de contrats. – gestion d'un secteur géographique relances des impayés, des demandes de documentation, gestion des prestations et mise en paiement. – binôme avec le commercial dans la gestion des contrats entreprises.

2004 - 2006 :

Chargé / Chargée de clientèle centre d'appels en assurances

technicien d'accueil téléphone la mutuelle intégrance. – conseiller les prospects dans le choix d'une garantie – traitements de prestations via des mails ou appels téléphoniques. – assistance technique pour les délégations nationales sur les prestations. – réflexion en groupe de travail afin d'optimiser les flux et la prestation commerciale.

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

INFORMATIQUE

Maîtrise de Word, Excel, Power Point, Pack Office et de l'outil Internet.

Centres d'intérêts

Musique (pratique de la guitare et de la batterie, composition de textes), Sports (tennis, natation, courses à pied, vélo), Cinéma, Lecture, Peinture.

Voyages : Etats-Unis (Californie, Arizona et Nevada), Tunisie, Angleterre, Espagne, Italie, Allemagne, Suisse.