Né en 1988
- -
1 à 3 ans d'expérience
Réf : 1311251711

Charge d'affaires

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Nord Pas de Calais, dans le Bâtiment.

Formations

2010 / 2011 Master 2 Responsable Commercial en alternance - ECEMA Lyon
2009 / 2010 Master 1 Marketing et Négociation Industrielle en alternance - IDRAC Lyon
2009 / 2007 BTS Constructions Métalliques - Lycée Monge Chambéry
2007 Baccalauréat STI Génie Mécanique - option constructions métalliques - Lycée Cassin Mâcon

Expériences professionnelles

Mai 2012 à Mai 2013
PORALU : TECHNICO-COMMERCIAL Gestion d'un portefeuille clients en charpente métallique composé d'entreprises générales, d'architectes, d'industriels sur les départements 69,71,21,42 Prospection et développement commercial Chiffrage et rédaction des devis avec le bureau d'études Mises au point techniques avec les maitres d'oeuvres et/ou maitres d'ouvrages

Aout 2011 à Mai 2012
SNGI : CDD (9 mois) - CHARGE D'AFFAIRES Contrat professionnalisation Aout 2010 à Aout 2011 (12 mois) Prospection et développement de l'activité commercial en serrurerie/métallerie auprès des industriels et des bureaux d'études techniques Chiffrage et rédaction des devis Suivi des affaires en phase chantier pour des projets inférieurs à 50 000 euros

Septembre 2009 à AOUT 2010
CASTEL & FROMAGET : Contrat d'apprentissage - Prospection et développement commercial en charpente métallique auprès d'agriculteurs, des chambres d'agricultures .. Participation à des foires agricoles Rédaction des devis

GREFFET SA : Stage en bureau d'études (1 mois) Réalisation plans d'exécution sur Autocad Dimensionnement sur Melody

COMAI : Stage de fabrication : (1 mois) Découverte de la fabrication et de la pose des charpentes métalliques

Langues

- Anglais : Notions scolaires + Espagnol : Notions scolaires parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

Informatique : Pack Office : Bonne maîtrise
Tekla structure,Autocad, Melody: Maîtrise (Expert)

Centres d'intérêts

- Cinéma, Tennis