

Né en 1980
97212 Saint Joseph
1 à 3 ans d'expérience
Réf : 1311291542

Commercial

Objectifs

Mettre à disposition mon savoir-faire au sein d'une entreprise dynamique.

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Bâtiment.

Expériences professionnelles

2012 - 2012 :

Préparateur-vendeur / Préparatrice-vendeuse de pizzas
responsable approvisionnement/caisse, i love pizza gestion de la caisse, réapprovisionnement, gestion des stocks

2010 - 2010 :

Conducteur / Conductrice de pelle à pneus
responsable approvisionnement/ univers du pneu assurer l'approvisionnement en pneus des différents magasins

2007 - 2010 :

Vendeur / Vendeuse en électroménager
vendeur but vente d'électroménager, facturation, montage dossier de financement, agencement espace de vente

2006 - 2007 :

vendeur crozatier vente d'électroménager, facturation, montage dossier de financement

2005 - 2006 :

commercial le marché de l'immobilier prospection, montage dossier de financement, d'assurance, d'aides logement

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

 Gestion d'une unité commerciale
Effectuer l'agencement de l'espace de vente

Réaliser le réassortiment
Effectuer l'approvisionnement
Assurer le suivi administratif

□ Prospection/Vente
Accueillir, informer et conseiller la clientèle
Argumenter sur les produits et leurs utilisations
Réaliser la vente
Effectuer la facturation, l'encaissement de la vente
Faire le suivi des commandes
Assurer le service après-vente (gestion des réclamations,...)
Contribuer à la fidélisation de la clientèle

□ Encadrement et gestion du personnel d'une unité commerciale
Effectuer le recrutement
Encadrer au quotidien une équipe
Réaliser le planning de travail

□ Informatique
Logiciels bureautiques (Word, Excel, PowerPoint), logiciels de communication,

Centres d'intérêts

Loisirs : Football, Natation, Cinéma
Voyage : Europe, Moyen Orient