Né en 1980
97212 Saint Joseph
1 à 3 ans d'expérience
Réf : 1311291542

Commercial

Objectifs

- Mettre à disposition mon savoir-faire au sein d'une entreprise dynamique.

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Outre Mer, dans le Bâtiment.

Formations

2013 : BTS Management des Unités Commerciales
(en cours par la VAE)

1997-1998 : Niveau Bac général

Expériences professionnelles

2012
Responsable approvisionnement/caisse, I love Pizza Gestion de la caisse, Réapprovisionnement, gestion des stocks

2010
Responsable approvisionnement/ Univers du pneu Assurer l'approvisionnement en pneus des différents magasins

2007-2010
Vendeur BUT Vente d'électroménager, Facturation, Montage dossier de financement, Agencement espace de vente

2006-2007
Vendeur CROZATIER Vente d'électroménager, Facturation, Montage dossier de financement

2005-2006
Commercial Le Marché de l'Immobilier Prospection, Montage dossier de financement, d'assurance, d'aides au logement

Langues

- Anglais : parlé et écrit Hébreu : parlé parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

Gestion d'une unité commerciale
Effectuer l'agencement de l'espace de vente
Réaliser le réassortiment
Effectuer l'approvisionnement

Assurer le suivi administratif

Prospection/Vente
Accueillir, informer et conseiller la clientèle
Argumenter sur les produits et leurs utilisations
Réaliser la vente
Effectuer la facturation, l'encaissement de la vente
Faire le suivi des commandes
Assurer le service après-vente (gestion des réclamations,…)
Contribuer à la fidélisation de la clientèle

Encadrement et gestion du personnel d'une unité commerciale
Effectuer le recrutement
Encadrer au quotidien une équipe
Réaliser le planning de travail

Informatique
Logiciels bureautiques (Word, Excel, PowerPoint), logiciels de communication, (Expert)

Centres d'intérêts

- Loisirs : Football, Natation, Cinéma
Voyage : Europe, Moyen Orient