RESPONSABLE DEVELOPPEMENT COMMERCIAL

44200 Nantes · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1312131511

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Pays de la Loire
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Bâtiment

Expériences professionnelles

2007 - 2013 — Attaché commercial / Attachée commerciale grandes et moyennes surfaces de vente (GMS)

cabinet marce 9éme cabinet national indépendant, nantes responsable commercial vente de fonds de commerce cafés, hôtels, restaurants (chr) sur le 44, 49, 85, 56 et 17 • gestion du réseau de prescripteurs (notaires, comptables, banquiers, avocats, etc….) • relation enseignes nationales maître kanter et hippotamus (groupe flo), relais d'alsace, casa del campo (groupe des frères trois gros), groupe "la boucherie", groupe aubret gestion, groupe accor, subway, banette, etc.... clients installés la civelle trentemoult, le café du cour (ex mayenne) nantes, piazza italia nantes et st herblain, le pavillon rose la baule……

2005 - 2007 — Mandataire en vente de fonds de commerce

cabinet ag.ic (andré gourvest immobilier commercial), nantes dirigeant création et gestion de mon cabinet d'affaires spécialisé en vente de fonds de commerce (carte préfecture n°) clients installés joe carpa (master franchise) nantes, piazza italia nantes, le centre guérande, le lazarius, le delorme, la cigogne, banque de bretagne (2 agence nantes)….

2001 - 2005 — Mandataire en vente de fonds de commerce

cabinet blot 1er cabinet national indépendant agence de nantes vente de fonds de commerce sur le 44 négociateur

1996 - 2001 — Négociateur / Négociatrice salle des marchés

cabinet marce, nantes vente de fonds de commerce négociateur 44 clients installés le grand hôtel nantes, ti bône atlantis, petit bacchus nantes, pickwick's taverne nantes, le charly's bar…….

1993 - 1996 — Collaborateur commercial / Collaboratrice commerciale en assurances

abeille vie (groupe commercial union), paris chargé de mission • assurance vie (agence de nantes / département gestion de patrimoine) • prospection, vente de produits assurances vie, multi supports, capitalisation, loi madelin bis sa (filiale uie) ssii, 75 paris agence de nantes ingénieur commercial (grands comptes) agence pays de loire • vente de prestations informatiques régie et forfait clients celia, chantiers atlantique, maaf, gec alsthom, prodim promodès, mutuelles du mans, eram, saupiquet, manitou….. nixdorf, cergy pontoise attaché commercial agence régionale ouest nantes • vente de produits d'environnement informatique tudor inn, brest piano bar petite brasserie commerçant création d'un pub irlandais avec animation musicale • gestion, comptabilité, encadrement de 5 salariés • animation, programmation festival de jazz de la ville de brest 83 artistes michel petrucciani, memphis slim, gilbert montagnier, serges lama, jeanne birkin, dominique pifarelli, didier squiban

Langues

Français (maternelle)

Compétences

•”7.– F–öâ WB vW7F–öâ FR 6VçG&W2 FR &öf—G0
••&V7 utement, management et animation d'équipes de vente, accompagnement terrain
’ƒR W'6öææW2•
•”÷&v æ—6 F–öâ FW2 7G atégies commerciales et marketing mixte
•”Ö—6R Vâ Æ 6R FW2 ÷WF–Ç2 Bv æ Ç—6R WB &W ÷ ting
•• &÷7 V7F–öâ Ž–Æ &÷ ation des grilles d'évaluation)
•” æ Ç—6R FR &–Æ ç2 WB & W, 6öÖÖW&6– W,
•”î–vö6– F–öç2 WB `entes (dossiers de vente, compromis, actes de cession)

•”WGVFR FR `aisabilité selon prévisionnels d'exploitation
••&V6†W&6†R FR f–æ æ6VÖVçG2 †ÖöçF vR FW2 F÷76–W'2 & æ6 —&W2•

Loisirs

2004’ ÄU2 $â 6òÖ`ondateur du Regroupement des Brestois Nantais
2009 ’ ”ädò ER ¤”ä2 6öÆÎ†vR Bv–çFW venants dans le domaine du CHR
2012 ’ ÖVÖ'&R GR Yachting Club de La Baule

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.