RESPONSABLE COMMERCIAL

Né(e) en 1988 · 69009 Lyon · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 1401091114

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Services Commerciaux

Formations

2010
bac + 3 dees marketing (diplôme européen d'etudes supérieures)
2009
bac + 2 diplôme bts muc en alternance avec le centre de formation
2007
première année de faculté de droit université de clermont ferrand
2006
diplôme baccalauréat série scientifique (s) lycée sévigné st louis issoire

Expériences professionnelles

05/2011 - 05/2011 — Directeur / Directrice de Grande Surface Spécialisée -GSS-

responsable commercial du quart sud est de la france en gms pour la société magda(filière de l'entreprise ducros et leader sur le marché des champignons surgelés) développement du portefeuille client et du ca sur tout le secteur sud est. (négociation en centrale d'achat, gestion des référencements et des opérations régionales ainsi que la dn en magasin sur toutes les enseignes de gms)

08/2010 - 05/2011 — Vendeur / Vendeuse en produits animaliers

commercial chef de secteur gms pour la société arvie développement des marques arvie (eau d'auvergne) alet et soria (eaux des landes) dans les hypermarchés et supermarchés des régions centre, auvergne, limousin et bourgogne. (visiter la clientèle existante et la développer, trouver de nouveaux contrats clients, placer ou faire placer mieux les produits en magasin, promouvoir tous les produits de l'entreprise)

05/2008 - 07/2010 — Magasinier vendeur / Magasinière vendeuse

vendeur sein du magasin de vêtements marlboro classics en alternance avec le centre de formation maestris accueil des clients, ventes, conseils, gestion des stocks et de l'espace de vente

09/2007 - 05/2008 — Conseiller commercial / Conseillère commerciale en piscines auprès des particuliers

agent commercial et responsable de l'agence l'eau et le feu issoire (magasin de vente de matériaux de chauffage, piscines et spas) en alternance avec le centre de formation maestris accueil des clients, ventes, commandes, livraisons, prise de rendez vous et prospection

Langues

Français (maternelle)

Compétences

-capacité relationnelle et aptitude à la vente
-opiniâtreté et patience
-capacité de gérer de lourdes responsabilités -résistance, dynamisme, convivialité
-bonne allure générale

Permis

Permis B

Loisirs

Sport (pratique de la boxe anglaise, rugby, randonnée nature), musique, Informatique, Voyage

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.