

Né le 05/11/1985

- -

5 à 10 ans d'expérience

Réf : 1401231119

Responsable commercial

Ma recherche

Je recherche un CDI, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2010 :

ecole supérieure de commerce de montpellier, bac + 5 visé, grade master 2

2007 :

diplôme de l'école de gestion et de commerce méditerranéen by euromed campus

2004 :

baccalauréat économique et social lycée giocante de casabianca bastia

Expériences professionnelles

09/2013 :

Ingénieur / Ingénieure bâtiment contrôle technique de construction (CTC)

sarl tmt construction maisons individuelles et métalliques étude préalable du projet consultation entreprises
estimation planning, tableau de bord contrôle des travaux réception des travaux gestion des situations conflictuelles

06/2011 - 01/2012 :

Courtier / Courtière en crédit

natixis financement (banque) assurer le recouvrement amiable des dossiers de crédit (apporter des solutions durables) gestion et développement du fichier clients suivi et gestion d'un portefeuille clients négocier les meilleures solutions pour les clients fidéliser de la clientèle

05/2010 - 05/2011 :

Attaché commercial / Attachée commerciale en énergies renouvelables

projeco chargé d'affaires (courtier en énergie renouvelable) cdi gestion et développement du fichier clients
développement commercial local et national (particuliers et professionnels, exploitants agricoles, investisseurs, mairies...) suivi du processus de vente (relance clients, devis....bon de commande) préparation et mise en place de salons, foires borgo (corse)

2009 - 2009 :

Attaché commercial / Attachée commerciale grandes et moyennes surfaces de vente (GMS)

v1 groupe responsable commercial (support de communication) gestion et développement du fichier clients
grand compte national développement commercial local (collectivités locales, mairies...grand compte, services marketing et ce) suivi du processus de vente (relances clients, devis....bon de commande...) actions de marketing direct, web marketing, relations clients montpellier

2007 - 2007 :

Conseiller financier / Conseillère financière clientèle professionnelle

agf finance assistant conseiller financier réalisation d'opérations de communication organisation en amont et en aval de toutes les conférences, mise en oeuvre d'une base de données prospects et clients, appels et relances téléphoniques, recherche de salles, prise de rendez vous téléphonique. vente, négociation de contrat client. participation aux réunions de la direction, des inspecteurs des ventes et conseillers pour les réalisations des objectifs. bastia (corse) natural tech assistant directeur (btp) diagnostic financier compte de résultat, capacité d'autofinancement, bilan fonctionnel. etude de la concurrence comparaison des produits, tarifications, promotions, communication, agencement et rangement des rayons et aménagement intérieur. 2 mois, bastia, corse

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Arabe (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Permis

Permis Permis B + véhicule

Centres d'intérêts

Pratique du Football en club au niveau semi professionnel Etoile Filante Bastiaise CFA