

Né le 05/11/1985

--  
**5 à 10 ans d'expérience**

Réf : 1401231119

## Responsable commercial

### Ma recherche

Je recherche un CDI, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

### Formations

**2010 :**

ecole supérieure de commerce de montpellier, bac + 5 visé, grade master 2

**2007 :**

diplôme de l'école de gestion et de commerce méditerranéen by euromed campus

**2004 :**

baccalauréat économique et social lycée giocante de casabianca bastia

### Expériences professionnelles

**09/2013 :**

Ingénieur / Ingénierie bâtiment contrôle technique de construction (CTC)

sarl tmt construction maisons individuelles et métalliques etude préalable du projet consultation entreprises estimation planning, tableau de bord contrôle des travaux reception des travaux gestion des situations conflictuelles

**06/2011 - 01/2012 :**

Courtier / Courtière en crédit

natixis financement (banque) assurer le recouvrement amiable des dossiers de crédit (apporter des solutions durables) gestion et développement du fichier clients suivi et gestion d'un portefeuille clients négocier les meilleures solutions pour les clients fidéliser de la clientèle

**05/2010 - 05/2011 :**

Attaché commercial / Attachée commerciale en énergies renouvelables

projecor chargé d'affaires (courtier en énergie renouvelable) cdi gestion et développement du fichier clients développement commercial local et national (particuliers et professionnels, exploitants agricoles, investisseurs, mairies...) suivi du processus de vente (relance clients, devis....bon de commande) préparation et mise en place de salons, foires borgo (corse)

**2009 - 2009 :**

Attaché commercial / Attachée commerciale grandes et moyennes surfaces de vente (GMS)

v1 groupe responsable commercial (support de communication) gestion et développement du fichier clients grands compte national développement commercial local (collectivités locales, mairies...grand compte, services marketing et ce) suivi du processus de vente (relances clients, devis....bon de commande...) actions de marketing direct, web marketing, relations clients montpellier

**2007 - 2007 :**

## Conseiller financier / Conseillère financière clientèle professionnelle

agf finance assistant conseiller financier réalisation d'opérations de communication organisation en amont et en aval de toutes les conférences, mise en oeuvre d'une base de données prospects et clients, appels et relances téléphoniques, recherche de salles, prise de rendez vous téléphonique. vente, négociation de contrat client. participation aux réunions de la direction, des inspecteurs des ventes et conseillers pour les réalisations des objectifs. bastia (corse) natural tech assistant directeur (btp) diagnostic financier compte de résultat, capacité d'autofinancement, bilan fonctionnel. etude de la concurrence comparaison des produits, tarifications, promotions, communication, agencement et rangement des rayons et aménagement intérieur. 2 mois, bastia, corse

## Langues

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Arabe (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## Permis

---

Permis Permis B + véhicule

## Centres d'intérêts

---

Pratique du Football en club au niveau semi professionnel Etoile Filante Bastiaise CFA