

Né le 26/03/1967
68150 Ribeauvillé
1 à 3 ans d'expérience
Réf : 1401231746

Attaché technico commercial

Objectifs

Gagner des challenges

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Bâtiment.

Expériences professionnelles

03/2013 :

Attaché commercial / Attachée commerciale en matériaux industriels auprès des entreprises société transbonhomme tubes et raccords plastiques attaché technico commercial travaux publics grands comptes. 1,2 m€/c.a réalisés • mission de gérer, animer et développer un portefeuille de professionnels du bâtiments et des travaux publics. • définir un plan d'action commercial (ciblage, interlocuteur, préparation de dossiers techniques, devis). • visiter la clientèle et les prospects en créant une réelle relation de proximité. • apporter réponses et conseils l'ensemble de mes interlocuteurs. • assurer la promotion des produits et proposer des solutions techniques

01/2008 :

Vendeur / Vendeuse en vins et spiritueux

représentant commercial en suisse / vins de viticulteurs français et étrangers société saint vincent, hofstetten (suisse) société viscardi gelterkinden (suisse) • missions et actions de prospections, développement du marché, du ca • vente directe clientèle de particuliers, de professionnels chr. • négociation / contrat • contact téléphonique / prise de rendez vous, gestion du planning

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

technique commercial
tempérament de conquête
culture du résultat
planification, organisation et suivi

Centres d'intérêts

tennis en compétition