

Né en 1987
49270 Le Fület
5 à 10 ans d'expérience
Réf : 1402100558



Commercial prescripteur batiment

Ma recherche

Je recherche un CDI, sur toute la région Pays de la Loire, dans les Services Commerciaux.

Formations

2007 :

b.t.s. négociation et relation client en alternance, cfa/cfp la joliverie (44)

2005 :

bac economique et social option lv3 italien, lycee notre dame de bonnes nouvelles (49)

Expériences professionnelles

01/2013 à ce jour :

Vendeur / Vendeuse de cuisines

cuisines rv loos (59) commercial itinérant ca 7m€ en , 60 salariés fabrication de meubles de cuisine, salle de bains et dressings réseau cuisinistes création de portefeuille clients secteur pays de loire/ centre (36 37 41 44 49 53 72 79 85 86) qualification fichier prospect prospection directe auprès des cuisinistes et menuisiers fidélisation et développement clients chiffrage projets création de show room mise en place outils d'aide la vente formation produit

09/2010 - 12/2012 :

Conseiller commercial / Conseillère commerciale en aménagement de cuisines auprès des particuliers

s2im cholet (49) commercial abc cuisines / ouest postforming ca 15 m€ en , 70 salariés fabrication de meubles de cuisine et de plans de travail en stratifié réseau cuisinistes gestion de portefeuille clients secteur bretagne (22 29 35 44 50 53 56 72) portefeuille de 150 clients cuisinistes et menuisiers (ca 2,3 m€) ca en baisse de 2% sur la marque ouest postforming ca en hausse de 20% sur la marque abc cuisines prospection phoning sur le département 44 qualification de fichier prospects et prise de rendez vous taux de réussite prospects / clients 50% 30% de rendez vous prospects hebdomadaire administratif revue hebdomadaire avec l'assistante commerciale prise de rendez vous clients / prospects gestion du carnet de commandes actions mener suite aux rendez vous effectués veille concurrentielle comparatifs prix / produits participation sadecc lecture du magazine l'officiel des cuisinistes

12/2009 - 09/2010 :

Magasinier / Magasinière en négoce des matériaux de construction

s2im cholet (49) commercial neova ca 21m€ en , 100 salariés fabrication de meubles de salle de bains et de meubles sous évier réseau négoce gestion de portefeuille clients secteur sud est (04 05 06 07 11 13 26 30 34 48 66 83 84) portefeuille de 50 clients négoce sanitaire (ca = 1,9m€) ca en hausse de 3% sur la marque neova prescription 50% des rendez vous consacrés aux visites des entreprises de plomberie, offices hlm, promoteurs immobiliers... suivi et mise en application des accords cadres nationaux (bouygues immobiliers, akerys promotion) soit 30 programmes par an sur le secteur soit logements

09/2007 - 12/2009 :

Vendeur / Vendeuse rayon traiteur

s2im cholet (49) commercial abc cuisines / ouest postforming secteur centre ouest (16 17 36 37 41 45 86 87 ile de france) ca 1,3 m€ en avec 100 clients actifs

09/2005 - 09/2007 :

s2im cholet (49) commercial en alternance m'kit secteur france ca 2 m€ en 2007 fabrication de meubles de salle de bains et de meubles sous évier réseau gsb

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

Centres d'intérêts

Musique (Variété française, année 80), Cinéma (fictions), Décoration, Sports collectifs.