Né en 1987
49270 Le Fuilet
5 à 10 ans d'expérience
Réf : 1402100558

Commercial prescripteur batiment

Ma recherche

Je recherche un CDI, sur toute la région Pays de la Loire, dans les Services Commerciaux.

Formations

2005 - 2007 : B.T.S. Négociation et Relation Client en alternance, CFA/CFP LA JOLIVERIE (44)
2005 : BAC Economique et Social Option LV3 : Italien, LYCEE NOTRE DAME DE BONNES NOUVELLES (49)

Expériences professionnelles

Janvier 2013 - Aujourd'hui
CUISINES RV à Loos (59) : Commercial itinérant CA 7M€ en 2012, 60 salariés Fabrication de meubles de cuisine, salle de bains et dressings réseau Cuisinistes Création de portefeuille clients Secteur Pays de Loire/ Centre (36-37-41-44-49-53-72-79-85-86) Qualification fichier prospect Prospection directe auprès des cuisinistes et menuisiers Fidélisation et développement clients Chiffrage projets Création de show room Mise en place outils d'aide à la vente Formation produit

Septembre 2010 - Décembre 2012
S2IM à Cholet (49) : Commercial ABC CUISINES / OUEST POSTFORMING CA 15 M€ en 2010, 70 salariés Fabrication de meubles de cuisine et de plans de travail en stratifié réseau Cuisinistes Gestion de portefeuille clients Secteur Bretagne (22-29-35-44-50-53-56-72) Portefeuille de 150 clients cuisinistes et menuisiers (CA 2,3 M€) CA en baisse de 2% sur la marque OUEST POSTFORMING CA en hausse de 20% sur la marque ABC CUISINES Prospection Phoning sur le département 44 : qualification de fichier prospects et prise de rendez-vous Taux de réussite prospects / clients : 50% 30% de rendez-vous prospects hebdomadaire Administratif Revue hebdomadaire avec l'assistante commerciale Prise de rendez-vous clients / prospects Gestion du carnet de commandes Actions à mener suite aux rendez-vous effectués Veille concurrentielle Comparatifs prix / produits Participation au SADECC 2011 Lecture du magasine L'OFFICIEL DES CUISINISTES

Décembre 2009 - Septembre 2010
S2IM à Cholet (49) : Commercial NEOVA CA 21M€ en 2010, 100 salariés Fabrication de meubles de salle de bains et de meubles sous-évier réseau Négoces Gestion de portefeuille clients Secteur Sud Est (04-05-06-07-11-13-26-30-34-48-66-83-84) Portefeuille de 50 clients Négoce Sanitaire (CA = 1,9M€) CA en hausse de 3% sur la marque NEOVA Prescription 50% des rendez-vous consacrés aux visites des entreprises de plomberie, offices HLM, promoteurs immobiliers… Suivi et mise en application des accords cadres nationaux (BOUYGUES IMMOBILIERS, AKERYS PROMOTION) soit 30 programmes par an sur le secteur soit 1500 logements

Septembre 2007 - Décembre 2009
S2IM à Cholet (49) : Commercial ABC CUISINES / OUEST POSTFORMING Secteur Centre Ouest (16-17-36-37-41-45-86-87-Ile de France) CA 1,3 M€ en 2009 avec 100 clients actifs

Septembre 2005 - Septembre 2007
S2IM à Cholet (49) : Commercial en alternance M'KIT Secteur France CA 2 M€ en 2007Fabrication de meubles de salle de bains et de meubles sous-évier réseau GSB

Centres d'intérêts

- Musique (Variété française, année 80), Cinéma (fictions), Décoration, Sports collectifs.