TECHNICO COMMERCIAL

Né(e) en 1982 · 92150 SURESNES · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 1402100827

Ma recherche

Contrat recherché : CDI
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Services Commerciaux

Formations

2011
ecole technique du bâtiment efet option architecture intérieure
2007
techniques de l'assurance l'enass
2003
bts assistante de direction

Expériences professionnelles

09/2011 - 09/2011 — Surveillant / Surveillante de travaux du BTP

lmb filiale hussor erecta ennery (95) technico commerciale etaiement et échafaudage entretenir et développer un portefeuille existant et de prospects secteur industrie, btp visiter les clients secteur idf préconiser techniquement et présenter les produits métré de chantier réaliser l'étude technique en collaboration du be remettre et négocier le chiffrage assurer le suivi des commandes et suivi technique mise en place et encadrement lors des prestations de montage prise en charge des sous traitants (planning et organisation sur chantier) interlocuteur unique la fin du chantier suivre l'activité et assurer une veille sur le secteur.

05/2010 - 06/2010 — Chargé / Chargée d'affaires immobilières

ufg real estate managers paris 8éme technico commerciale gestion immobilière prospection des agents a mandatés mise jour des descriptifs commerciaux (lot vacant) demande de préconisation auprès des agents immobiliers collaboration juridique pour rédaction des baux estimation travaux avec les services internes

2009 - 07/2009 — Conseiller / Conseillère prévoyance santé

siaci st honore clichy 92 gestionnaire prévoyance (cdd) saisie des demandes de remboursements frais de santé gestion des arrêts maladie enregistrement des factures en attente en informatique réclamer les pièces complémentaires manquantes aux assurés afin de traiter les dossiers gestion de la relation téléphonique avec les assurés pour répondre leurs demandes de renseignements gestion des réclamations

2007 - 2008 — Conseiller commercial / Conseillère commerciale en assurances

euro assurance noisy le sec (93) conseillère commerciale (cdi) développer les ventes. création d'un listing pour les mailings clients contenant une base de noms. l'accompagnement de l'activité technique et administrative. assurer la commercialisation par téléphone des contrats participer la fidélisation de nos clients et développement de notre portefeuille relance des impayés

04/2005 - 08/2007

vie plus la défense technico commerciale (cdi) responsable du traitement des opérations confiées depuis leur prise en charge l'édition des documents contractuels gestion de contrats multi supports en épargne individuelle participer aux actions commerciales pour conquérir de nouveau client interlocuteur privilégié des clients et/ou partenaires commerciaux en matière de gestion administrative des contrats d'assurance vie. rachats, arbitrages, avances, modification de clauses bénéficiaires

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant), Espagnol (courant)

Compétences

Informatique : Pack office, Ciel gestion commercial et comptabilité, Illustrator, Photoshop, autocad

Permis

Permis B

Loisirs

Salsa, théâtre, lecture et peinture

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.