

Né en 1969
91590 Cerny
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1403131134



Responsable technico-commercial

Ma recherche

Je recherche un CDI, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2007 :

brevet de secourisme (premier secours)

2006 :

brevet d'encadrement de randonnées en vtt

1998 :

formation greta technico commercial en produits industriels (5 semaines)

1994 :

formation pigier anglais (4 semaines)

Expériences professionnelles

2013 :

Technicien / Technicienne de maintenance de portes automatiques

softica 4m€ 25 personnes fabrication de portes automatiques piétonnières technico commercial secteur idf et region centre

2010 - 2012 :

Employé / Employée de rayon bazar

besam (groupe assa abloy). 17 m€. 120 personnes fabrication de portes automatiques piétonnières technico commercial secteur idf et region centre développement du ca du secteur (de 500 k€ 1 m€ en deux ans) mise en place et recherche de nouveaux distributeurs ou revendeurs

2009 - 2010 :

Publicitaire

infinivi sarl. signalétique pour st privés ou collectivités locales produits de bien être destinés la personne gerant de la societe 1 personne commercialisation (apporteur d'affaires pour la société biloba signalétique)

2003 - 2008 :

ecovert. 15 m€ 45 personnes fabrication de conteneurs aériens et enterrés pour le tri sélectif et les om destinés aux collectivités. technico commercial idf et regions centre nord et ouest développement du ca du secteur attribué (de 2 m€ 3 m€) renforcement des contacts envers les élus.

2001 - 2003 :

Directeur / Directrice de Grande Surface de Bricolage -GSB-

gws 8 m€. 10 personnes fabrication de postes de travail modulaires et ergonomiques responsable regional idf sud et region centre développement du ca du secteur attribué 1 m€ stic équipement fabrication de cloisons modulaires pour bureaux et ateliers technico commercial secteur idf sud et region centre ca réalisé 5 mf santallier (groupe gsl) 14 mf. 12 personnes emballages maritimes et caisses de transport en bois responsable commercial de l'agence de bonneuil sur marne réalisation de 14 mf secteur idf jet systemes vente de systèmes de marquages industriels informatisés ingénieur technico commercial otto manutention matériel de manutention en plastique. technico commercial secteur idf sud et region centre responsable technico commercial ventes b b destinées aux entreprises et (ou) collectivités territoriales. ventes en directes et (ou) par distributeurs développement du ca du secteur attribué encadrement personnel adv suivi et développement de clientèle prospection, fidélisation autonome tout en respectant la politique commerciale définie, facilité d'adaptation, très bon relationnel, sérieux, tenace et passionné. worthington creyssensac 200 personnes fabrication de compresseurs d'air comprimé technico commercial secteur idf 3 départements développement du ca du secteur attribué de 4 mf 8mf ventes en directe et par réseaux de distributeurs signode groupe itw (ex rebichon signode) 200 personnes fabrication de machines de cerclage et de banderolage, collage hotmelt, marquage agrafage technico commercial secteur idf développement du ca du secteur attribué variant de 8 mf 20 mf ventes en directes et par réseaux de distributeurs

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

Ventes B to B destinées aux entreprises et (ou) collectivités territoriales.

Ventes en directes et (ou) par distributeurs

Développement du CA du secteur attribué

Encadrement personnel ADV

Suivi et développement de clientèle

Prospection, fidélisation

Autonome tout en respectant la politique commerciale définie, facilité d'adaptation, très bon relationnel, sérieux, tenace et passionné.

Bureautique : Bonne utilisation de Word et Excel

Centres d'intérêts

Athlétisme (ex athlète, dirigeant entraîneur); Randonnées, cinéma, restaurant,