

Né le 06/09/1970  
**44600 Saint Nazaire**  
**1 à 3 ans d'expérience**  
**Réf : 1403190841**



## Technico commercial en menuiserie

### Ma recherche

Je recherche un CDI, sur toute la région Pays de la Loire, dans le Bâtiment.

### Formations

#### 2013 :

formation plan dinamic, porteur plan action, management d'équipe

#### 2005 :

formation technique aux ets vachette bezault troyes.

#### 2004 :

formation technique aux ets hettich en allemagne.

#### 1998 :

formation technique aux ets grass en autriche.

#### 1995 :

formation technique aux ets deceuninck en belgique

#### 1992 :

formation dao et brevet de maîtrise ebénisterie.

#### 1988 :

études cap et bep agencement mobilier. bepc.

### Expériences professionnelles

#### 01/2011 :

Technicien / Technicienne après vente menuiserie extérieure

responsable sav menuiseries maugin gestion du personnel sédentaire et itinérant pour des interventions sur toute la france. renseignements techniques la clientèle professionnelle.

#### 2008 - 2009 :

Vendeur / Vendeuse en menuiserie

technico commercial menuiseries bois/pvc /alu ets guigneur prospection et suivi de la clientèle du 44 et 85.

#### 2007 - 2008 :

Conseiller commercial / Conseillère commerciale en vérandas auprès des particuliers

technico commercial svb. (aigrefeuille/maine 44). négoce en menuiseries, fermetures (bois pvc alu). prospection et suivi de la clientèle du 49.

#### 2004 - 2007 :

Attaché commercial / Attachée commerciale grandes et moyennes surfaces de vente (GMS) responsable de l'agence Itm cpl. (angers 49). quincaillerie bâtiment. animation force de vente. gestion des stocks. élaboration des budgets. technico commercial dfc<sup>2</sup>. (vertou 44). quincaillerie bâtiment auparavant associée Itm35. prospection et suivi de la clientèle du sud 49 et une partie du 44.

### **2003 - 2004 :**

Conseiller commercial / Conseillère commerciale en vérandas auprès des particuliers technico commercial ph49. (cholet 49). fabricant porte de garage, volets roulants. prospection et suivi de la clientèle professionnelle du 49 et 85. responsable de l'agence qama. (angers 49). quincaillerie ameublement. suivi de la clientèle du 49 et 79. artisan menuisier ébéniste (la chapelle rousselain 49). fabrication de cuisines, meubles de style, agencement intérieur. technico commercial sédentaire. d'abord sofamep pontivy(56) puis semec cholet la création d'un département pvc. les deux sociétés faisant partie du même groupe. service méthodes (lancement en fabrication), relation clients et commerciaux pour tarification des affaires. intérimaire dans différentes entreprises de menuiserie. comec, baudin dixneuf cholet (49). polyvalence différents services dont la responsabilité du suivi de chantier.

## **Langues**

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

## **Atouts et compétences**

---

Utilisation de l'outil informatique.

## **Permis**

---

Permis oui

## **Centres d'intérêts**

---

Service militaire effectué Outre-mer(VSLOM), 18 mois à l'île de la Réunion, Bricolage, lecture, cinéma, marche.