Responsable Commercial Immobilière / Patrimoine

Né(e) en 1978 · 69006 Lyon · 3 à 5 ans d'expérience · Réf. 1403200845

Ma recherche

Contrat recherché : CDI
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

1997
bts commerce et management hôtelier
1995
voyage en angleterre (1 mois en école et 11 mois en entreprise)
1994
cap hôtellerie

Expériences professionnelles

2010 - 2013 — Directeur / Directrice de la promotion immobilière

responsable commercial cogedim (lyon) promotion immobilière mission encadrement et animation des équipes commerciales et prescription (8 pers). encadrement des équipes administratives (5 pers) détermination des objectifs, contrôle de l'activité et suivi des actions commerciales. contrôle et gestions des budgets de communication par opération. montage d'opération et préconisation. définitions de la stratégie commerciale, marketing et communication. préparation, organisation et participation aux événementiels (salon immobilier, lancement commerciaux…) veille concurrentielle et commerciale. recrutement et formation.

2008 - 2009 — Responsable d'agence commerciale

directeur commercial sud ouest groupe carrere (toulouse) promotion immobilière mission création de poste gestion des différentes agences (aquitaine, midi pyrénées, languedoc roussillon). encadrement et animation des équipes commerciales et prescriptions (env.15 pers). définitions de la stratégie commerciale, marketing et communication. veille concurrentielle et commerciale. recrutement et formation.

2005 - 2008 — Chef / Cheffe de promotion des ventes

directeur commercial saint agne promotion (toulouse) promotion immobilière mission création de poste gestion de la structure commerciale (vefa et transaction). encadrement et animation d'une équipe commerciale et administrative (env. 8 pers). gestion de la communication et des budgets. mise en place des stratégies, des actions commerciales et événementielles. développement des partenariats commerciaux et bancaires. participation comité d'engagement. (etudes foncières, bilans, prestations techniques, typologie, diffusions, gestion du stock...) recrutement et formation.

2002 - 2005 — Attaché commercial / Attachée commerciale banque d'affaires

agent commercial gestion de patrimoine cabinet bonnecaze et vb conseil (toulouse) mission prospection et développement d'apporteurs d'affaires. conseils et établissement des études fiscales et financières. présentation des programmes immobiliers et signature des contrats de réservation. montage, suivi du financement et signature des offres de prêts. développement partenariats bancaire et assurance accompagnement clients du notaire la livraison

1999 - 2002 — VRP

vrp exclusif k par k menuiseries (groupe saint gobain) (la rochelle) mission prospection terrain et téléphonique. vente en one shot. montage et suivi des dossiers de financements. vérification de la livraison et de la pose.

Langues

Français (Langue maternelle)

Permis

Permis A

Loisirs

Sport Mécanique, Golf, Rugby…

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.