Né en 1978
69006 Lyon
3 à 5 ans d'expérience
Réf : 1403200845

Responsable commercial immobilière / patrimoine

Ma recherche

Je recherche un CDI, sur toute la région Rhone Alpes, dans les Services Commerciaux.

Formations

1997 BTS Commerce et Management Hôtelier
1995 Voyage en Angleterre (1 mois en école et 11 mois en entreprise)
1994 CAP Hôtellerie

Expériences professionnelles

2010-2013
Responsable Commercial COGEDIM (Lyon) Promotion Immobilière Mission : Encadrement et animation des équipes commerciales et prescription (8 Pers). Encadrement des équipes administratives (5 Pers) Détermination des objectifs, contrôle de l'activité et suivi des actions commerciales. Contrôle et gestions des budgets de communication par opération. Montage d'opération et préconisation. Définitions de la stratégie commerciale, marketing et communication. Préparation, organisation et participation aux événementiels (salon immobilier, lancement commerciaux…) Veille concurrentielle et commerciale. Recrutement et formation.

2008-2009
Directeur Commercial Sud-ouest Groupe CARRERE (Toulouse) Promotion Immobilière Mission : Création de Poste Gestion des différentes agences (Aquitaine, Midi-Pyrénées, Languedoc-Roussillon). Encadrement et animation des équipes commerciales et prescriptions (env.15 Pers). Définitions de la stratégie commerciale, marketing et communication. Veille concurrentielle et commerciale. Recrutement et formation.

2005-2008
Directeur Commercial Saint-Agne Promotion (Toulouse) Promotion Immobilière Mission : Création de Poste Gestion de la structure commerciale (VEFA et Transaction). Encadrement et animation d'une équipe commerciale et administrative (env. 8 Pers). Gestion de la communication et des budgets. Mise en place des stratégies, des actions commerciales et événementielles. Développement des partenariats commerciaux et bancaires. Participation au comité d'engagement. (Etudes foncières, Bilans, Prestations techniques, typologie, diffusions, gestion du stock...) Recrutement et formation.

2002-2005
Agent Commercial Gestion de patrimoine Cabinet Bonnecaze et VB conseil (Toulouse) Mission : Prospection et développement d'apporteurs d'affaires. Conseils et établissement des études fiscales et financières. Présentation des programmes immobiliers et signature des contrats de réservation. Montage, suivi du financement et signature des offres de prêts. Développement partenariats bancaire et assurance Accompagnement clients du notaire jusqu'à la livraison

1999-2002
VRP Exclusif K par K Menuiseries (Groupe Saint Gobain) (La Rochelle) Mission : Prospection terrain et téléphonique. Vente en One Shot. Montage et suivi des dossiers de financements. Vérification de la livraison et de la pose.

Permis

Permis : B, A, AL

Centres d'intérêts

- Sport Mécanique, Golf, Rugby…