

Né en 1984
08000 Charleville-mézières
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1405151541

Technico commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Bâtiment.

Expériences professionnelles

2014 :

Attaché commercial / Attachée commerciale en matériaux industriels auprès des entreprises
technico commercial 18 départements region est jyde agencement fabricant produits métallique espace de vente destinée aux négoce matériaux, bricolage,

2008 - 2013 :

Attaché commercial / Attachée commerciale grandes et moyennes surfaces de vente (GMS)
technico commercial 9 départements est + luxembourg technique béton fabricant produits bâtiment secteur d'activité gros & second oeuvre réalisations lgv est tram de reims site andra résultats parts de marché croissance + 6% /an

2002 - 2007 :

Commercial / Commerciale technique
technico commercial 3 départements région est top services (08) secteur d'activité gros & second oeuvre, sanitaire, isolation, agencement intérieur, extérieur réalisation opac 08000 130 logements résultats croissance +11%

1997 - 2002 :

Menuisier / Menuisière du bâtiment
chef d'entreprise menuiserie agenceur production installation pvc bois alu secteur d'activité b b , c, sous traitants professionnels management 5 compagnons réalisation maison ardennaise 08 47 pavillons résultats c.a 0,3m€ /an

1978 - 1996 :

Ingénieur / Ingénieure de promotion des ventes
technico commercial région est lepage (08) négoce matériaux second oeuvre secteur d'activité second oeuvre menuiserie générale réalisation conquête client sté fabri-meuble 51, sté thouraud 51 résultats c.a. 1,5 m€ augmentation 12% ouverture de comptes (+ 30%) responsable commercial auto vn /vo/ vu fiat (08) iveco /lancia/ alpha secteur d'activité automobile conquête terrain agents , garages ventes aux particuliers, marchands, professionnels résultats progression vn +12% , vo +10%, vu+17%

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Commercial B2B

- conquête terrain, développement C.A. + marge, prescription animation gestion du portefeuille clients ,
- Promotion gamme de produits auprès clients, prescripteurs, utilisateurs finaux, négoce,

Technique

- Connaissance des circuits de décision et de distribution, techniques produits , démarrage de chantiers, suivi,
- très bonne connaissance technique en installation, et conseils

Management et animation

- Animation de réseaux de prescription commercialisation,négoce , prescripteurs,
- Formation technique des forces de vente distributeurs

Gestion

- Centre de profit , 5 personnes

Communication

- Interface clients / entreprise
- Médiateur selon sinistralité d'ordre technique, financier, logistique livraisons

Pack office: Word, excel

Centres d'intérêts

Sport automobile

Passionner de détection