

Né en 1984  
**08000 Charleville-mézières**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 1405151541**

## Technico commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Bâtiment.

### Expériences professionnelles

---

#### **2014 - 2014 :**

Attaché commercial / Attachée commerciale en matériaux industriels auprès des entreprises  
technico commercial 18 départements région est jyd agencement fabricant produits métallique espace de vente  
destinée aux négoce matériaux, bricolage,

#### **2008 - 2013 :**

Attaché commercial / Attachée commerciale grandes et moyennes surfaces de vente (GMS)  
technico commercial 9 départements est + luxembourg technique béton fabricant produits bâtiment secteur  
d'activité gros & second oeuvre réalisations lgv est tram de reims site andra résultats parts de marché  
croissance + 6% /an

#### **2002 - 2007 :**

Commercial / Commerciale technique  
technico commercial 3 départements région est top services (08) secteur d'activité gros & second oeuvre,  
sanitaire, isolation, agencement intérieur, extérieur réalisation opac 08000 130 logements résultats croissance  
+11%

#### **1997 - 2002 :**

Menuisier / Menuisière du bâtiment  
chef d'entreprise menuiserie agenceur production installation pvc bois alu secteur d'activité b b , c, sous traitants  
professionnels management 5 compagnons réalisation maison ardennaise 08 47 pavillons résultats c.a 0,3m€  
/an

#### **1978 - 1996 :**

Ingénieur / Ingénieure de promotion des ventes  
technico commercial région est lepage (08) négoce matériaux second oeuvre secteur d'activité second oeuvre  
menuiserie générale réalisation conquête client sté fabrique 51, sté thouraud 51 résultats c.a. 1,5 m€  
augmentation 12% ouverture de comptes (+ 30%) responsable commercial auto vn /vo/ vu fiat (08) iveco /lancia/  
alpha secteur d'activité automobile conquête terrain agents , garages ventes aux particuliers, marchands,  
professionnels résultats progression vn +12% , vo +10%, vu+17%

### Langues

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

### Commercial B2B

- conquête terrain, développement C.A. + marge, prescription animation gestion du portefeuille clients ,
- Promotion gamme de produits auprès clients, prescripteurs, utilisateurs finaux, négociés,

### Technique

- Connaissance des circuits de décision et de distribution, techniques produits ,
- démarrage de chantiers, suivi,
- très bonne connaissance technique en installation, et conseils

### Management et animation

- Animation de réseaux de prescription commercialisation,négociés , prescripteurs,
- Formation technique des forces de vente distributeurs

### Gestion

- Centre de profit , 5 personnes

### Communication

- Interface clients / entreprise
- Médiateur selon sinistralité d'ordre technique, financier, logistique livraisons

Pack office: Word, excel

## Centres d'intérêts

---

Sport automobile

Passionner de détection