

Né en 1984  
**08000 Charleville-mézières**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 1405151541**

## Technico commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Bâtiment.

### Expériences professionnelles

---

#### 2014 - 2014 :

Attaché commercial / Attachée commerciale en matériaux industriels auprès des entreprises technico commercial 18 départements region est jyde agencement fabricant produits métallique espace de vente destinée aux négocios matériaux, bricolage,

#### 2008 - 2013 :

Attaché commercial / Attachée commerciale grandes et moyennes surfaces de vente (GMS) technico commercial 9 départements est + luxembourg technique béton fabricant produits bâtiment secteur d'activité gros & second oeuvre réalisations lgv est tram de reims site andra résultats parts de marché croissance + 6% /an

#### 2002 - 2007 :

Commercial / Commerciale technique technico commercial 3 départements région est top services (08) secteur d'activité gros & second oeuvre, sanitaire, isolation, agencement intérieur, extérieur réalisation opac 08000 130 logements résultats croissance +11%

#### 1997 - 2002 :

Menuisier / Menuisière du bâtiment chef d'entreprise menuiserie agenceur production installation pvc bois alu secteur d'activité b b , c, sous traitants professionnels management 5 compagnons réalisation maison ardennaise 08 47 pavillons résultats c.a 0,3m€ /an

#### 1978 - 1996 :

Ingénieur / Ingénierie de promotion des ventes technico commercial région est lepage (08) négocie matériaux second oeuvre secteur d'activité second oeuvre menuiserie générale réalisation conquête client sté fabrimeuble 51, sté thouraud 51 résultats c.a. 1,5 m€ augmentation 12% ouverture de comptes (+ 30%) responsable commercial auto vn /vo/ vu fiat (08) iveco /lancia/ alpha secteur d'activité automobile conquête terrain agents , garages ventes aux particuliers, marchands, professionnels résultats progression vn +12% , vo +10%, vu+17%

### Langues

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

## **Atouts et compétences**

---

### **Commercial B2B**

- conquête terrain, développement C.A. + marge, prescription animation gestion du portefeuille clients ,
- Promotion gamme de produits auprès clients, prescripteurs, utilisateurs finaux, négociés,

### **Technique**

- Connaissance des circuits de décision et de distribution, techniques produits , démarrage de chantiers, suivi, très bonne connaissance technique en installation, et conseils

### **Management et animation**

- Animation de réseaux de prescription commercialisation,négociés , prescripteurs,
- Formation technique des forces de vente distributeurs

### **Gestion**

- Centre de profit , 5 personnes

### **Communication**

- Interface clients / entreprise
- Médiateur selon sinistralité d'ordre technique, financier, logistique livraisons

Pack office: Word, excel

## **Centres d'intérêts**

---

Sport automobile

Passionné de détection