Technico Commercial

Né(e) en 1984 · 08000 Charleville-méziéres · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1405151541

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Expériences professionnelles

2014 - 2014 — Attaché commercial / Attachée commerciale en matériaux industriels auprès des entreprises

technico commercial 18 départements region est jyde agencement fabricant produits métallique espace de vente destinée aux négoces matériaux, bricolage,

2008 - 2013 — Attaché commercial / Attachée commerciale grandes et moyennes surfaces de vente (GMS)

technico commercial 9 départements est + luxembourg technique béton fabricant produits bâtiment secteur d'activité gros & second oeuvre réalisations lgv est tram de reims site andra résultats parts de marché croissance + 6% /an

2002 - 2007 — Commercial / Commerciale technique

technico commercial 3 départements région est top services (08) secteur d'activité gros & second oeuvre, sanitaire, isolation, agencement intérieur, extérieur réalisation opac 08000 130 logements résultats croissance +11%

1997 - 2002 — Menuisier / Menuisière du bâtiment

chef d'entreprise menuiserie agenceur production installation pvc bois alu secteur d'activité b b , c, sous traitants professionnels management 5 compagnons réalisation maison ardennaise 08 47 pavillons résultats c.a 0,3m€ /an

1978 - 1996 — Ingénieur / Ingénieure de promotion des ventes

technico commercial région est lepage (08) négoce matériaux second oeuvre secteur d'activité second oeuvre menuiserie générale réalisation conquête client sté fabrimeuble 51, sté thouraud 51 résultats c.a. 1,5 m€ augmentation 12% ouverture de comptes (+ 30%) responsable commercial auto vn /vo/ vu fiat (08) iveco /lancia/ alpha secteur d'activité automobile conquête terrain agents , garages ventes aux particuliers, marchands, professionnels résultats progression vn +12% , vo +10%, vu+17%

Langues

Français (Langue maternelle)

Compétences

Commercial B2B
-conquête terrain, développement C.A. + marge, prescription animation gestion du portefeuille clients ,
-Promotion gamme de produits auprès clients, prescripteurs, utilisateurs finaux,
négoces,

Technique
-Connaissance des circuits de décision et de distribution, techniques produits ,
démarrage de chantiers, suivi,
très bonne connaissance technique en installation, et conseils

Management et animation
-Animation de réseaux de prescription commercialisation,négoces , prescripteurs,
-Formation technique des forces de vente distributeurs

Gestion
-Centre de profit , 5 personnes

Communication
-Interface clients / entreprise
-Médiateur selon sinistralité d'ordre technique, financier, logistique livraisons

Pack office: Word, exel

Loisirs

Sport automobile
Passionner de détection

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.