

Né le 08/02/1991
57070 Metz
1 à 3 ans d'expérience
Réf : 1405191018

Technico - commercial

Objectifs

Mes objectifs sont de m'épanouir dans un travail qui m'apportera à la fois une rémunération intéressante, ainsi qu'une valorisation et une ambition ascendante.

Ma recherche

Je recherche un CDI, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

Expériences professionnelles

2012 à ce jour :

Magasinier / Magasinière en négoce des matériaux de construction commercial btp fermetures métalliques coupe feu padilla france sas fabrication de portes et fenêtres en métal secteur d'activité négociation commerciale b. b. (second oeuvre). réalisation création des catalogues et organisation partielle du stand pour le salon batimat . résultats croissance du ca + 30%

2012 - 2012 :

Ingénieur commercial / Ingénierie commerciale BTP commercial btp isolations, habillage et ravalement de façades groupe salmon travaux de peinture et vitrerie secteur d'activité négociation commerciale b. b. (btp). réalisations création et mise en place d'une charte de partenariat entreprise/sous traitant résultats gain de marge supplémentaire m3 vendu

2011 - 2011 :

Adjoint / Adjointe responsable de magasin de détail conseiller/vendeur menuiserie et sanitaire mr bricolage commerce de détail de quincaillerie, peintures et verres en grandes surfaces secteur d'activité gestion et conseil de commerce de détail. réalisation 20 ml d'exposition gestion d'implantation de la nouvelle gamme en sanitaire (meuble de salle de bain, cabine de douche, wc, etc.) résultats croissance du ca du rayon affecté +25%. ouverture de comptes professionnelle (+ 40%)

2010 - 2010 :

Adjoint / Adjointe responsable de magasin de détail conseiller/vendeur menuiserie, 2nd oeuvre et gros oeuvre bricomano commerce de détail de quincaillerie, peintures et verres en grandes surfaces secteur d'activité gestion et conseil de commerce de détail réalisation 50 ml d'exposition gestion d'implantation du nouveau fournisseur en menuiserie (cuisine, tasseau, plan de travail, ect.) résultats croissance du ca du rayon affecté +10%.

2008 - 2009 :

professeur de judo responsable des animations estivales asptt metz enseignement de disciplines sportives et d'activités de loisirs secteur d'activité éducation sportive réalisation encadrement de 463 jeunes résultats 21% d'inscrits suite aux animations estivales

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Allemand (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

Technique :

- Connaissance de l'univers du bâtiment Gros OEuvre et Second-OEuvre.
- Conseils techniques, maîtrise des cycles de vente.
- Aspect juridique de la gestion des risques.

Commercial :

- Gestion animation d'un portefeuille clients B2B.
- Prospection & Fidélisation
- Développement de réseaux prescription, économistes...
- Animation gestion des partenaires distributeurs

Communication :

- Interface clients / entreprise
- Résolution litiges, actions préventives, correctives, SAV.

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Mes loisirs sont la pratique de différents sports, entre autre le judo, le rugby, le football ... Je suis également intéressé par l'informatique et plus particulièrement les logiciels de création (Cinema4D, Pack Adobe ...)