

Benjamin L. - Né le 04/12/1986
69340 Francheville
7 ans d'expérience
Réf : 1405281624

Commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Rhone Alpes, dans le Bâtiment.

Formations

Septembre 2009 - Juillet 2010

Formation Technico-commercial en Décoration & Matériaux à l'EDAIC

- Apprentissage des techniques de construction (gros oeuvre & menuiserie)
- Design de mobilier
- Étude produit (matériaux, gamme, ...)

Décembre 2007 - Décembre 2008

Formation Technicien Etude CAO-Dessinateur BE au CTI

- Apprentissage et développement de savoir faire sur les logiciels Autocad & Solidworks

Juin 2006

Baccalauréat Science et Technique Tertiaires - Candidat Libre

- Spécialité : Action Communication Commerciale

Expériences professionnelles

Juillet 2010 – A ce jour

CDI Commercial en ameublement et aménagement d'intérieur - Adjoint du Directeur • Accueil, négociation, vente et suivi de la clientèle • Création de plan sur Logiciel 3D • Conseil et proposition clientèle pour des aménagements d'intérieurs (mobilier bois, salons, luminaires...) • Gestion administrative du magasin et intermédiaire entre les différents services: affichage, commande, stock, livraison, logiciel d'optimisation de point de vente • Création des dossiers de financement clientèle • Gestion du Service Après Vente 1er vendeur Magasin sur les 24 derniers mois : 40% du CA en moyenne (3 à 5 vendeurs)

Septembre 2009 – Juillet 2010

Contrat de professionnalisation à ADSM (Aménagement et décoration sur mesure) Formation Technico-commercial en Décoration & Matériaux • Étude de plans, réalisation de métrés • Tracé et établissement de rendu 3D de cuisines et salles de bain • Prospection et suivi clientèle tout au long des projets d'aménagement

Décembre 2007 – Décembre 2008

Contrat de professionnalisation à la SDEI/Groupe SUEZ Formation Technicien Etudes CAO - Dessinateur BE • Création et étude de plan de recollement de travaux en eau et assainissement • Élaboration de dossiers techniques pour les communautés de communes • Établissement de plan mécanique, architecture, bâtiment.

Atouts et compétences

Prise en charge globale de clients (analyse besoins, élaboration de devis techniques, vente, suivi, fidélisation)

Gestion polyvalente (informatique, planning, stock, commande, ...)

Sens commercial, bon relationnel

Autodidacte et esprit de synthèse

Adaptabilité face aux situations, personnes et démarches à mettre en oeuvre (Expert)

Permis

Permis B + véhicule

Centres d'intérêts

- Goût prononcé pour l'aménagement, la domotique et les nouvelles technologies.
Pratique des logiciels Autocad, Solidworks, Photoshop, Pro100, Sketchup, Pack Office.