

Né le 15/06/1975  
**31490 Léguevin**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 1405301244**

## **Technico-commercial / itinérant / chef des ventes**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Bâtiment.

### **Formations**

---

**2000 :**

bts action commerciale

**1999 :**

synérèse

**1992 :**

baccalauréat professionnel commerces et services

**1991 :**

lycée rive gauche

**1991 :**

b.e.p. vente action marchande

**1990 :**

lycée jolimont

### **Expériences professionnelles**

---

**03/2013 :**

Vendeur / Vendeuse en menuiserie

espace menuiserie technico commercial vente aux professionnels et particuliers, négoce, neuf et rénovation (menuiseries, fermetures) métrage des projets maîtrise du logiciel sage

**01/2010 - 10/2012 :**

Conseiller commercial / Conseillère commerciale en vérandas auprès des particuliers

menuiseries et services 31 gérant eurl création et gestion de la structure (humaine, technique, métrage, produits, poseurs) vente aux particuliers et professionnels en b b et b c (menuiseries, fermetures et vérandas)

**09/2008 - 01/2010 :**

Vendeur / Vendeuse en menuiserie

menuiserie services 31 responsable commercial vente aux particuliers et professionnels en b b et b c (menuiseries, fermetures et vérandas) aide a la création de la structure et mise en place de celle ci, (recherche de locaux, négociations fournisseurs,...) métrage des projets recrutement et formation des commerciaux

**12/2002 - 05/2005 :**

Chef / Cheffe des ventes

menuisiers p v cistes deceuninck chef des ventes vente aux particuliers et professionnels en b b et b c (menuiseries, fermetures) augmentation et développement du chiffre d'affaire conception des stands, organisation et implantation des différentes expositions (foires de toulouse, comités d'entreprises, foire locale (montauban) organisation et suivi des distributions de mailings en masse, (promotion réseau) gestion des ratios et chiffres par la mise en place de différents tableaux de bord / fen trier veka v.r.p évolution interne chef des ventes vente aux particuliers et professionnels en b b et b c (menuiseries, fermetures) augmentation et développement du chiffre d'affaire formation des commerciaux conception des stands, organisation et implantation des différentes expositions (foires de toulouse, comités d'entreprises, foire locale (montauban) organisation et suivi des distributions de mailings en masse, (promotion réseau) animation pour la région sud et formation financière en collaboration avec franfinance gestion des ratios et chiffres par la mise en place de différents tableaux de bord phoning et porte porte marchés, foires • ouverture et développement complet en autonomie d'une agence / ar a vérandas v.r.p vendeur leader avec encadrement des entrants vente aux particuliers en one shot phoning et porte porte marchés, foires / cuisine plus cuisine schmidt extra foires (agent commercial) foires et salons france entière vente aux particuliers sur stand en one shot

### **/ à ce jour :**

#### **Chef / Cheffe de promotion des ventes**

/ grosfillex diffusion fenêtres responsable commercial vente aux particuliers et professionnels en b b et b c (menuiseries, fermetures) recrutement et formation des commerciaux augmentation et développement du chiffre d'affaire mise en place de la structure commerciale recherche et négociation avec des nouveaux fournisseurs. ( largissement de la gamme de produits) participation aux réunions régionale réseau (catalogue, campagne nationale, etc.) gestion du magasin et encadrement des commerciaux et du secrétariat gestion des ratios et chiffres par la mise en place de différents tableaux de bord organisation et mise en place des marchés, galeries, foire et soirées phoning

## **Langues**

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

## **Atouts et compétences**

---

Windows, Pack Office, Lotus, Prodevis et SAGE (logiciel menuiseries et gestion commerciale)

## **Centres d'intérêts**

---

Voile, Golf, Rugby, Musique électronique