Ingénieur D'affaires

13006 Marseille · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 1407031054

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : PACA
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2013
14 mcs ingénierie d'affaires kedge business school, groupe euromed management
2012
13 master 1 "sciences du management" institut des administrations et des entreprises
2011
12 licence professionnelle comptabilité et gestion institut des administrations et des entreprises
2007
10 bts management des unités commerciales emage

Expériences professionnelles

09/2013 - 09/2013 — Ingénieur commercial / Ingénieure commerciale BTP

ingénieur d'affaires b2b alteo (ex pechiney) industrie chimique gardanne (en alternance). business development recherche de nouveaux distributeurs (secteur europe de l'est, asie) visites d'industries en république tchèque, entretiens techniques, négociations d'affaires (+192 % d'exportations), ouverture de nouveaux grands comptes, implémentation du yield management dans la gestion des ventes, revenue management dans la gestion des stocks.

2013 - 2013 — Coordinateur / Coordinatrice de travaux TCE

assistant ingénieur planning et contrôle des coûts de projet areva sgn projet comurhex site nucléaire de tricastin. suivi des coûts matériels et travaux et d'ingénierie d'un lot (outil hypérion, sap, excel), aide la réalisation de tableaux de synthèse pour le client, interface entre les différents intervenants du projet (planning, achat, ordonnancement), immersion et compréhension de la gestion d'un projet haute technicité.

2012 - 2012 — Assistant / Assistante comptable

assistant comptable cabinet d'expertise comptable monexpert la crau. comptabilité, vérification des saisies, lecture de bilans, création de budgets prévisionnels.

2009 - 2009 — Attaché commercial / Attachée commerciale tourisme

attaché commercial b2b et b2c celenya hôtel 2 étoiles toulon. (cdi) développement du ca prospection et évaluation de nouvelles opportunités commerciales. négociation de partenariat avec les centrales de réservation (booking, expedia, lastminute) contrôle et pilotage des performances. management d'équipe (6 salariés) et supervision de projet d'agrandissement de la capacité d'accueil. yield management via les centrales de réservation

2007 - 2007 — Employé / Employée de rayon bricolage

responsable comptoir b2b anconetti distributeur de matériel pour les professionnels du bâtiment le lavandou (en alternance). gestion des stocks et des ventes. responsable d'équipe (2 vendeurs magasiniers), organisation des plannings. conseil clients, réalisation de devis.

Langues

Français (maternelle)

Permis

Permis B + véhicule

Loisirs

Vie associative ; Mission humanitaire Guinée 2014 (trésorier)

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.