Né en 1985
13006 Marseille
5 à 10 ans d'expérience
Réf : 1407031054

Ingénieur d'affaires

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans le Bâtiment.

Formations

2013-14 : MCs Ingénierie d'Affaires Kedge Business School, Groupe Euromed Management
2012-13 : Master 1 "Sciences du Management" Institut des Administrations et des Entreprises
2011-12 : Licence Professionnelle Comptabilité et Gestion Institut des Administrations et des Entreprises
2007-10 : BTS Management des Unités Commerciales EMAGE

Expériences professionnelles

Depuis 09/2013
Ingénieur d'affaires B2B - ALTEO - (ex PECHINEY) - Industrie chimique - GARDANNE (en alternance). Business development : Recherche de nouveaux distributeurs (secteur Europe de l'Est, Asie) Visites d'industries en république Tchèque, entretiens techniques, négociations d'affaires (+192 % d'exportations), Ouverture de nouveaux grands comptes, Implémentation du Yield Management dans la gestion des ventes, revenue management dans la gestion des stocks.

2013
Assistant Ingénieur - Planning et Contrôle des coûts de projet - AREVA SGN Projet COMURHEX site nucléaire de Tricastin. Suivi des coûts matériels et travaux et d'ingénierie d'un lot (outil Hypérion, SAP, Excel), Aide à la réalisation de tableaux de synthèse pour le client, Interface entre les différents intervenants du projet (planning, achat, ordonnancement), Immersion et compréhension de la gestion d'un projet à haute technicité.

2012
Assistant comptable -Cabinet d'Expertise Comptable MONEXPERT- La Crau. Comptabilité, vérification des saisies, lecture de bilans, création de budgets prévisionnels.

2009-11
Attaché commercial B2B et B2C - Celenya Hôtel 2 étoiles - Toulon. (CDI) Développement du CA : prospection et évaluation de nouvelles opportunités commerciales. Négociation de partenariat avec les centrales de réservation (booking, expedia, lastminute) Contrôle et pilotage des performances. Management d'équipe (6 salariés) et supervision de projet d'agrandissement de la capacité d'accueil. Yield Management via les centrales de réservation

2007-09
Responsable comptoir B2B - ANCONETTI - Distributeur de matériel pour les professionnels du bâtiment Le Lavandou (en alternance). Gestion des stocks et des ventes. Responsable d'équipe (2 vendeurs magasiniers), organisation des plannings. Conseil clients, réalisation de devis.

Permis

Permis B + véhicule

Centres d'intérêts

- Vie associative ; Mission humanitaire Guinée 2014 (trésorier)