

Né en 1978
31470 Saint Lys
0 à 1 an d'expérience
Réf : 1408191113

Commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

Expériences professionnelles

2013 :

Technicien / Technicienne de la vente à distance
vente de la société service echafaudage groupe altrad et accompagnement relais client

2006 - 2012 :

Echafauteur / Echafaudeuse
dirigeant de service echafaudage 31

1996 - 2005 :

Responsable de service merchandising
directeur commercial chez echafaudage services (layher)

1995 - 1996 :

Conducteur / Conductrice super poids lourd de l'armée
service militaire escadron transport

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

- Ventes B to B
- Ventes B to C
- Animer la force de ventes interne
- Fixer les objectifs équipes et individuels et veiller aux suivis
- Mettre en place des plans d'action pour améliorer les ventes
- Animer les réunions de l'équipe
- Veiller à la qualité des ventes
- Négociation des contrats cadres
- Prospection des clients
- Réponse aux appels d'offres
- Direction des chantiers en partenariat avec le conducteur de travaux
- Pilotage des aspects techniques et financiers
- Maîtrise technique et coordination
- Réception et préparation des projets
- Respect des règles de prévention et sécurité, des coûts et délais sur les chantiers

- Recrutement des techniciens et stagiaires
- Etablir les outils de suivis (rapport d'activité-tableaux de suivis....)
- Assurer les reportings régionaux à la direction
- Création de forum
- Développer un réseau partenaire
- Portefeuille clients (BATIMENT,AERONAUTIQUE,EVENEMENTIEL,MAIRIE,INDUSTRIE)

Permis

Permis Permis B