

Né le 30/05/1976  
**83260 La Crau**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 1408250913**

## Attaché commercial extérieur

### Objectifs

---

Exploiter et développer mes acquis ainsi que mes atouts personnels au sein d'une équipe dynamique.

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans le Bâtiment.

### Expériences professionnelles

---

#### **03/2014 - 06/2014 :**

Entrepreneur / Entrepreneuse en plomberie, sanitaire  
chargé d'affaire plomberie grange

#### **08/2013 - 12/2013 :**

Chauffeur / Chauffeuse de corbillard  
chauffeur livreur gls arcs.

#### **10/2011 - 07/2012 :**

Conseiller commercial / Conseillère commerciale en ravalement de façades auprès des particuliers  
attaché commercial extérieur brosette (agences de la valette et de toulon.)

#### **08/2010 - 10/2011 :**

Employé / Employée de rayon bazar  
responsable de magasin brosette toulon.

#### **07/2007 - 07/2010 :**

adjoint responsable de magasin vial menuiserie la garde. responsable de rayon sanitaire, plomberie, électricité  
magasin weldom hyères. responsable de rayon électricité, outillage, sanitaire magasin bricomarché solliès pont.  
vendeur rayon jardin puis responsable de rayon aménagement (carrelage, revêtement de sol, cuisine,  
plomberie, sanitaire).castorama chambéry. attaché commercial extérieur brosette chambéry. vendeur rayon  
peinture puis chef de rayon carrelage/bâtiment la boîte a outils chambéry (groupe samse). vendeur magasinier  
puis attaché commercial extérieur brosette aix les bains.

### Langues

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

### Atouts et compétences

---

Vente :

Recherche et développement de nouveaux clients

Négociation avec les fournisseurs

Gestion et Management d'une équipe :

Suivi et amélioration du résultat d'exploitation

Gestion d'un comptoir de vente

Mise en avant des produits :

Organisation et mise en avant des promotions

Gestion des livraisons

Elaboration des plans d'action de vente des nouveaux produits :

Gestion et amélioration du chiffre d'affaire

Gestion des stocks et du réapprovisionnement

Suivi du portefeuille clients :

Mise en place d'une dynamique commerciale

Organisation et gestion de l'inventaire annuel

## Permis

---

Permis Permis B