Ingénieur Technico Commercial

64320 Idron · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1409271845

Objectif

Ayant acquis une grande expérience commerciale et une très bonne connaissance de la vente de produits techniques auprés des
professionnels, j'ai à plusieurs reprises eu l'occasion de mener des négociations commerciales, développer mon C.A., de manager
des collaborateurs et de gérer des budgets. Organisé, rigoureux et autonome, mes qualités relationnelles tournées vers la
satisfaction client et mon goût du challenge me permettront d'intégrer rapidement votre équipe et d'atteindre des objectifs
ambitieux.

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat

Zone : Toute la France

Mobilité : sur toute la région

Rémunération : a étudier

Secteur : Ingénierie

Formations

2013

bachelor management de la relation client (cge) vae en cours

1990

92 ecole des délégués médicaux de la faculté libre de lille ii. (diplômé). niveau iii

1988

90 pcem 1 la faculté de médecine de paris ouest. (admis)

1987

88 baccalauréat série d lycée marcel roby saint germain en laye.

Expériences professionnelles

05/2014 - 06/2014 — Formateur / Formatrice commerce vente

enseignant vente marketing gestion lycée ustaritz (première, terminale et b.t.s.)

06/2008 - 04/2014 — Technicien / Technicienne d'intervention en froid commercial et climatisation

ingénieur technico commercial ajtech (fabricant pompes chaleur) responsable secteur sud ouest (aquitaine + midi pyrénées) fidélisation et développement de la clientèle grands comptes, distributeurs, installateurs, et donneurs d'ordres négociation des accords annuels formation technique des stations techniques agréées. accompagnement technique dans le dimensionnement mise en service des installations gestion des litiges et suivi des paiements. management d'une assistante commerciale itinérante et de 2 a.d.v. elaboration de budget, de plans d'actions et reporting.

07/2005 - 06/2008 — Commercial vendeur / Commerciale vendeuse d'espaces publicitaires

technico commercial brossette (distribution second oeuvre bâtiment) secteur 64 et 40 fidélisation et développement clientèle professionnelle du bâtiment principalement second oeuvre. animation et gestion point de vente satellite d'oloron management d'une équipe constituée de vendeur comptoir, vendeur expo et préparateur de commande

2003 - 06/2005 — Directeur / Directrice d'agence locale du pôle emploi

chargé de mission induspole (association de chefs d'entreprise du béarn) commercial recherche de nouveaux membres et vente d'espaces publicitaires recrutement dans le cadre du gle côte basque et pour le compte des adhérents. recherche de candidats, présélection, entretiens de recrutement. principaux clients lur berry, bmv transports, ets. migne, roskoplast... communication réalisation, mise en page et animation du mensuel induspol info (ex.)

01/2001 - 03/2003 — Vendeur / Vendeuse en matériel médical, paramédical

technico commercial anconetti (distribution second oeuvre bâtiment) secteur 64 et 40. fidélisation et développement clientèle professionnelle du bâtiment principalement second oeuvre. lancement de la marque fujitsu climatisation. délégué médical pour les laboratoires glaxo wellcome sur 40 et 33. commercialisation de medicaments auprès des médecins généralistes et spécialistes villes et hospitaliers. négociation des prix et volumes annuels avec les pharmacies hospitalières et suivi des objectifs. vente des produits conseils et suivi des ventes auprès des pharmacies.

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant), Allemand (courant)

Loisirs

Sport : Basket (entraineur-joueur ISV), Golf
Violon : Prix du conservatoire de St. Germain en Laye.

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.