

Né le 01/07/1987  
**44200 Nantes**  
**5 à 10 ans d'expérience**  
**Réf : 1410151633**

## Commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Pays de la Loire, dans le Bâtiment.

### Formations

---

**2011 :**  
licence professionnelle de management relation client europe l'iut

**06/2010 :**  
bts nrc (négociation relation client) l'ims (nantes).

**2008 :**  
1ère année en bachelor international groupe sup de co

**06/2007 :**  
baccalauréat stg (option marketing )

### Expériences professionnelles

---

**2014 :**  
Poseur / Poseuse de cloisons préfabriquées  
depuis missions d'intérim (pose de cloisons modulaires, manutention). décembre formation et stage chez un menuisier avec les compagnons du tour de france saint sébastien sur loire.

**06/2013 :**  
Attaché commercial / Attachée commerciale en biens d'équipement professionnels  
délégué technico commercial sein de la société intiméa perpignan.

**2012 :**  
Technico-commercial / Technico-commerciale grands comptes  
technico commercial dans le groupe pasquier (responsable de 8 départements comprenant 150 clients actifs redressement commercial du secteur négociations commerciales mise en place de salons et de dégustations sur les régions normandie et centre puis bretagne / pays de loire). (cdd de 6 mois)

**2011 :**  
Préposé / Préposée au camping  
stagiaire commercial chez brake france (gestion d'un portefeuille clients prospection physique prises de commandes suivi clientèle mise en place d'un projet commercial campings ) sur nantes. (4 mois)

**2008 - 2010 :**  
Conseiller / Conseillère de France Travail  
été télé conseiller direct ecureuil sur saint herblain (cdd de 2 mois) stagiaire dans le service 3ème marché de

france boissons pays de loire (prospection prise de commande négociations commerciales organisation de tournées création d'un fichier clients associations gestion des dossiers). (16 semaines)

## Langues

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

Commerciales : Gérer un portefeuille clients / Développer un réseau commercial / Mettre en place des actions commerciales / M'imposer dans une négociation

Maîtrise des logiciels sur Word, Excel, Powerpoint, SAP et Quick Business.

## Permis

---

Permis Permis B (depuis le 27/10/2005)

## Centres d'intérêts

---

Activités Sportives : Football (13 ans en club), Judo (7 ans en club), Tennis, Badminton.

Activités Culturelles : Musique (pratique de la guitare), voyages (USA, Canada, Angleterre, Ecosse, Belgique, Espagne, Italie, Maroc).