Responsable Affaires

28800 Moriers · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1410202256

Objectif

- Prospecter, conquérir de nouveaux clients
- Construire la stratégie et le developement commercial.
- Accompagner les clients de l'entreprise dans une relation commerciale gagnant / gagnant
- Analyser le marché et faire la veille concurrentielle.
- Le reporting régulier.

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat

Zone : Toute la France

Mobilité : sur toute la région

Rémunération : a étudier

Secteur : Bâtiment

Formations

2009

/ cycle everest proposé par idm institut des managers 21 éme promotion.

1992

bts etude et economie de la construction.

Expériences professionnelles

03/2014 - 03/2014 — Façadier / Façadière isolation thermique par l'extérieur - ITE

responsable de site d'une entreprise specialisée dans la facade isolation thermique extérieure, bardage, peinture.

06/2010 - 05/2013 — Conseiller commercial / Conseillère commerciale en ravalement de façades auprès des particuliers

directeur d'une entreprise de ravalement bardage & peinture laine. mission arrêtée pour raison économique.

04/2001 - 03/2010 — Façadier / Façadière ravalement

gérant de société facade en exterieur peinture d'imperméabilité, isolation thermique sablage, rejointoiement, traitement de pierre, enduit mono couche. en interieur projection de plâtre, peinture décorative.

06/2000 - 03/2001

directeur entreprise bpf dévelopement des activités de menuiserie, plâtrerie ravalement et peinture intérieure.

01/1993 - 05/2000 — Secrétaire du bâtiment

chargé d'affaire sein de la société sepic île de france,setiso. dévelopement des activités ravalement, peinture, isolation thermique. bardage. de agent technique la sa hlm du nord pas de calais. de chargé de mission par le spf pour construire une passerelle entre deux villages dans la brousse malienne / action humanitaire et individuelle l'égard des femmes de marena tringa mali

Langues

Français (maternelle)

Compétences

- Assurer la coordination et la gestion en fixant et définissant des objectifs quantitatifs, qualitatifs et personnels.
- Animation d' équipe interne.
- Assurer la continuité du service et faire évoluer l'équipe dans le sens de l'innovation et la préoccupation client.
- Participer à l'élaboration de solutions, identifier les différents impacts et risques sur l'activité.

- Etre force de proposition sur les projets à mener, les solutions à mettre en oeuvre.
- Pilotage du compte de résultats, développement des leviers de performance, amélioration de la productivité.
- La mise en oeuvre et le suivi de tableaux de bord.

Maitrise des logiciels : Excel, world, Onaya, multidevis.

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.