

Né en 1974
28800 Moriers
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1410202256

Responsable affaires

Objectifs

- Prospecter, conquérir de nouveaux clients
- Construire la stratégie et le développement commercial.
- Accompagner les clients de l'entreprise dans une relation commerciale gagnant / gagnant
- Analyser le marché et faire la veille concurrentielle.
- Le reporting régulier.

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Bâtiment.

Formations

2009 :

/ cycle everest proposé par idm institut des managers 21 ème promotion.

1992 :

bts étude et économie de la construction.

Expériences professionnelles

03/2014 :

Façadier / Façadière isolation thermique par l'extérieur - ITE
responsable de site d'une entreprise spécialisée dans la façade isolation thermique extérieure, bardage, peinture.

06/2010 - 05/2013 :

Conseiller commercial / Conseillère commerciale en ravalement de façades auprès des particuliers
directeur d'une entreprise de ravalement bardage & peinture laine. mission arrêtée pour raison économique.

04/2001 - 03/2010 :

Façadier / Façadière ravalement
gérant de société façade en extérieur peinture d'imperméabilité, isolation thermique sablage, rejointoiement, traitement de pierre, enduit mono couche. en intérieur projection de plâtre, peinture décorative.

06/2000 - 03/2001 :

directeur entreprise bpf développement des activités de menuiserie, plâtrerie ravalement et peinture intérieure.

01/1993 - 05/2000 :

Secrétaire du bâtiment
chargé d'affaire sein de la société sepic île de france, setiso. développement des activités ravalement, peinture,

isolation thermique. bardage. de agent technique la sa hlm du nord pas de calais. de chargé de mission par le spf pour construire une passerelle entre deux villages dans la brousse malienne / action humanitaire et individuelle l'égard des femmes de marena tringa mali

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

- Assurer la coordination et la gestion en fixant et définissant des objectifs quantitatifs, qualitatifs et personnels.
- Animation d' équipe interne.
- Assurer la continuité du service et faire évoluer l'équipe dans le sens de l'innovation et la préoccupation client.
- Participer à l'élaboration de solutions, identifier les différents impacts et risques sur l'activité.
- Etre force de proposition sur les projets à mener, les solutions à mettre en oeuvre.
- Pilotage du compte de résultats, développement des leviers de performance, amélioration de la productivité.
- La mise en oeuvre et le suivi de tableaux de bord.

Maitrise des logiciels : Excel, world, Onaya, multidevis.