

Né en 1973  
**75014 Paris**  
**3 à 5 ans d'expérience**  
**Réf : 1411140808**

## Directeur commercial et marketing

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

### Expériences professionnelles

---

#### **2013 - 2014 :**

Visual merchandiser

directeur commercial et marketing, cubeek3d lancement d'une société de distribution d'imprimantes 3d, scanners 3d et logiciels 3d réalisation des études marketing, mise en place du catalogue, développement des ventes ouverture du premier magasin de france dédié cette nouvelle technologie.

#### **2011 - 2012 :**

Directeur / Directrice des ventes internationales

directeur commercial international, open pricer éditeur de logiciels de pricing et revenue management développement des ventes à l'international, création de l'offre de conseil définition d'une nouvelle stratégie commerciale et marketing permettant d'attaquer de nouveaux marchés et de diminuer fortement le cycle de vente mise en place du inbound marketing, refonte du site web.

### Langues

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Allemand (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

### Atouts et compétences

---

Participer à l'élaboration de la politique commerciale et marketing

Traduire les objectifs stratégiques en plans d'action, définir et piloter les indicateurs de performance

Encadrer, motiver, s'impliquer et renforcer des équipes de vente directes et indirectes

Développer les Grands Comptes et conduire les négociations complexes

Gérer le budget et assurer le reporting de l'activité

Organiser la communication et les salons, représenter la société dans les syndicats professionnels

Accompagner le changement, mettre en place une solution de gestion de la relation client.

Résultats:

Dépassement permanent des objectifs de chiffre d'affaires

Augmentation significative de la marge brute (de 11,1% à 14,90% en 5 ans chez ACCELONIX)

Signature d'affaires importantes et complexes grâce à des négociations à haut niveau

Expansion gagnante vers de nouveaux marchés

Deux fois élu Meilleur Distributeur Europe par SIEMENS PLM SOFTWARE.

### Permis

---

Permis B