

Né en 1981
93700 Drancy
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1411200652

Architecte

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans l'Architecture.

Formations

2010 :

formation patrimonial

2009 :

formation assurance vie et iard

2005 :

préparation diplôme européen en marketing(deem),niveau bac+4

2004 :

diplôme européen supérieur en marketing (desma),niveau bac + 3(centre eppa, champerret (92)

2003 :

formation de b.t.s. action commerciale en alternance(centre 1 pacte international,levallois perret (92)

2002 :

b.t.s.en alternance action commerciale (centre ifcv,levallois perret (92))

Expériences professionnelles

2012 - 2012 :

Gestionnaire compte entreprise en assurances
bng assurances création d'entreprise

2011 - 2012 :

Décorateur / Décoratrice d'intérieur
amenagement d'intérieur (maison individuelle et logement collectif) rénovation couverture et charpente,revêtement de sol,revêtement muraux(type placostyle mur et plafond),menuiserie intérieure et extérieure, agencement d'intérieur.connaissance en plomberie et chauffage.

2008 - 2011 :

Attaché / Attachée de clientèle en assurances
axa assurances inspection du 93,secteur illimité chargé de clientèle(prospection terrain) formation responsable chargé de clientèle métier de conquête,la société axa reconnue pour ses formations et son panel de solutions en protections sociale et financière,m'a permis d'acquérir de réelles compétences dans le domaine.clientèle principale, les particuliers et professionnelles (artisans, commerçants et professions libérales)

2007 - 2008 :

Expert / Experte multirisques habitation
generali proximite inspection du 93 (limité 3 villes)chargé de clientèle (prospection terrain) métier de conquête,la société générali proximité m'a initié sur le métier de l'assurance (vie et iard)le type de clientèle,les particuliers.

2005 - 2006 :

les editions jocatop maison d'édition secteur 77,93 et 94 agent commercial(prospection terrain) vente de manuels et de fichiers scolaires pour les enseignants d'écoles primaires. les sessions de ventes se faisant pendant les pauses connues du milieu scolaire. rdinnovation accessoiriste automobile villepinte (93) agent commercial prospection terrain créer une nouvelle clientèle du secteur automobile(les artisans et traditionnels de l'électronique embarquée). the phone house spécialiste dans la vente de téléphone portable paris 10ème conseiller commercial commercialisation d'abonnement/gestion de la clientèle/gestion de la caisse. score games magasin multimédia chelles (77) vendeur commercialisation de produits multimédias/gestion des stocks/gestion de la caisse/facing.

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Permis

Permis Permis B

Centres d'intérêts

Arts martiaux-cinéma-animations japonaises-lecture-informatique.