Technico-commercial

Né(e) en 1968 · 83520 Roquebrune Sur Argens · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1411270958

Objectif

évoluer au sein d'une entreprise et relever les challenges

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : PACA
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Services Commerciaux

Expériences professionnelles

03/2017 - 03/2017 — Directeur / Directrice de projets des territoires connectés

responsable commercial régional qowisio (activité programmation informatique internet de l'objet connecté) 23 départements *développement et implantation usage nouvelles technologies de services innovants auprès décisionnaires (bailleurs sociaux, prestataires de services) objectifs 90 rendez vous résultats 78 rendez vous 7 projets signés

01/2016 - 12/2016 — Directeur régional / Directrice régionale des ventes

responsable commercial régional dkv (activité administratif et soutien aux entreprises services financiers) 22 départements *optimiser les couts et dépenses clients, analyse itinéraire trajets carte gasoil, télépéage, récupération de tva (transports routiers et fédérations) objectifs 11 ouvertures comptes résultats 18 ouvertures de comptes et 1 accord cadre fntr 06 signé (potentiel de 4m€ ca)

06/2005 - 12/2015 — Ingénieur technico-commercial / Ingénieure technico-commerciale en affaires industrielles

technico commercial europliage (activité fabrication de produits métalliques et services aux industries métallurgiques) *vente et commercialisation de prestations et produits (pliage, laquage, découpe laser, portes blindées architectes, bureau d'études, pme pmi, btp) ca réalisé 1 195 000 k€ ca 2 497 500 k€

05/2000 - 06/2005 — Chef / Cheffe de culture viticole

chef de secteur domaine du thouar (activité culture de la vigne) secteur géographique paca angleterre / danemark *développement du ca et part de marché sur les hypermarchés et acheteurs étrangers *interlocuteur privilégié chefs de rayons et directeurs de magasins *négociation et implantations des produits /animation commerciale

02/1996 - 05/2005 — Animateur / Animatrice d'activités culturelles et de détente

responsable animation guide conférencier club de vacances, hôtel de luxe *animation sportive et soirée (cabaret, spectacle, dj) *accompagnement et visites guidées région paca

03/1991 - 03/1995 — Négociateur / Négociatrice immobilier

négociateur immobilier agence n°1 (activité agence immobilière) *rechercher et estimer des biens immobiliers vendre ou louer. *assurer la promotion de ces biens auprès d'acquéreurs potentiels. *effectuer des visites avec une clientèle ciblée *montage des dossiers de prêts

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant), Italien (courant)

Compétences

Commerciales
- Constituer et fédérer un réseau de partenaires
- Implanter et maximiser l'image de l'entreprise, des services auprès de clientèles ciblées
- Optimiser les secteurs attribués
- Développer le CA et part de marché
- Proposer des solutions et services de l'Entreprise auprès décisionnaire

Gestion
- Planifier des opérations de prospections
- Gérer la relation commerciale en fonction de la politique définie
- Responsable de l'ensemble de l'offre commerciale (offres, suivi clientèle, signature protocole accords groupement, syndicat…)
- Centraliser les informations terrains via un reporting hebdomadaire
- Gérer les litiges et contentieux.
- Travailler en binôme avec le support technique de son secteur

Informatique
* SAP *ODOO
* HUBSPOT * WEBEX
* WORD/EXCEL
* OUTLOOK

Loisirs

Pratique taekwondo niveau 1er keup jogging

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.