

Né en 1977  
44119 Grandchamp Des Fontaines  
Plus de 10 ans d'expérience  
Réf : 1412111208

## Charge d'affaires

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Pays de la Loire, dans le Bâtiment.

### Formations

---

**2014 :**  
bac pro. technicien d'etudes du bâtiment (mention très bien / major)

**2011 :**  
cycle iveco sales manager

**1999 :**  
cqp conseiller commercial automobile (mention très bien / major)

**1995 :**  
baccalauréat scientifique option mathématiques

### Expériences professionnelles

---

**2014 :**  
Ingénieur chargé / Ingénieure chargée d'affaires contrôle technique de construction (CTC)  
stages en entreprise \* economie de la construction cox drew neale llp londres (quantitatifs gros oeuvre ; situations mensuelles ; cash flow ; visites/réunions de chantier) \* economie de la construction cabinet denis rousseau challans (quantitatifs + descriptifs techniques partiels des lots du second oeuvre pour 2 projets neufs) \* conduite de travaux o.p.c. sarl inteco rezé (visites/réunions de chantier ; elaboration d'un planning général ; situations mensuelles)

**2013 :**  
Délégué commercial / Déléguée commerciale en automobiles  
directeur commercial ford entreprise groupe dmd saint herblain, rennes, vanne

**2007 - 2012 :**  
Conseiller commercial / Conseillère commerciale en vérandas auprès des particuliers  
responsable commercial fiat professional succursale sdvi orvault, rezé, angers

**2003 - 2007 :**  
Conseiller commercial / Conseillère commerciale en vérandas auprès des particuliers  
conseiller commercial iveco daily succursale sdvi orvault

**1999 - 2003 :**  
Conseiller commercial / Conseillère commerciale en véhicules ou bateaux  
conseiller commercial fiat vp/vu gao loire océan nantes

## Langues

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

- \* Pack Office (Word, Excel, Powerpoint)
- \* Habilitation échafaudages fixes et roulants
- \* MS Project
- \* Brevet S.S.T.
- \* Autocad
- \* Habilitation électrique B0
- \* MultiDoc
- \* Anglais : usage professionnel
- \* DeviSoc
- \* Cyclisme, musique, lecture
- \* OptiGest
  
- \* Quantifier des ouvrages divers
- \* Piloter une équipe et déléguer si nécessaire
- \* Effectuer un relevé
- \* Avoir un relationnel pérenne avec clients/partenaires
- \* Estimer et établir des prix de prestations
- \* Assumer des responsabilités même sous pression
- \* Planifier avec méthode et rigueur
- \* Négocier, vendre et acheter avec des professionnels
- \* Contrôler les prestations et leur avancement
- \* S'exprimer aisément en public et animer des réunions
- \* Répondre à un appel d'offres public/privé
- \* Faire preuve d'autonomie
- \* Evoluer en équipe Tous Corps d'Etat
- \* Capable de prendre des initiatives

## Permis

---

Permis Permis B