Né en 1977
44119 Grandchamp Des Fontaines
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1412111208

Charge d'affaires

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Pays de la Loire, dans le Bâtiment.

Formations

2013 - 2014 BAC Pro. Technicien d'Etudes du Bâtiment (Mention Très Bien / Major)
2008 - 2011 Cycle IVECO Sales Manager
1999 CQP Conseiller Commercial Automobile (Mention Très Bien / Major)
1995 Baccalauréat Scientifique - Option Mathématiques

Expériences professionnelles

2014 (10 semaines)
Stages en entreprise : * Economie de la Construction - Cox Drew Neale LLP - Londres (Quantitatifs Gros OEuvre ; Situations mensuelles ; Cash flow ; Visites/réunions de chantier) * Economie de la Construction - Cabinet Denis ROUSSEAU- Challans (Quantitatifs + Descriptifs techniques partiels des lots du Second OEuvre pour 2 projets neufs) * Conduite de Travaux O.P.C. - Sarl INTECO - Rezé (Visites/réunions de chantier ; Elaboration d'un planning général ; Situations mensuelles)

2013 (5 mois)
Directeur Commercial FORD Entreprise - Groupe DMD - Saint Herblain, Rennes, Vannes

2007 – 2012
Responsable Commercial FIAT Professional - Succursale SDVI - Orvault, Rezé, Angers

2003 – 2007
Conseiller Commercial IVECO Daily - Succursale SDVI - Orvault

1999 – 2003
Conseiller Commercial FIAT VP/VU - GAO Loire Océan - Nantes

Atouts et compétences

* Pack Office (Word, Excel, Powerpoint)
* Habilitation échafaudages fixes et roulants
* MS Project
* Brevet S.S.T.
* Autocad
* Habilitation électrique B0
* MultiDoc
* Anglais : usage professionnel
* DeviSoc
* Cyclisme, musique, lecture
* OptiGest

* Quantifier des ouvrages divers
* Piloter une équipe et déléguer si nécessaire

* Effectuer un relevé
* Avoir un relationnel pérenne avec clients/partenaires
* Estimer et établir des prix de prestations
* Assumer des responsabilités même sous pression
* Planifier avec méthode et rigueur
* Négocier, vendre et acheter avec des professionnels
* Contrôler les prestations et leur avancement
* S'exprimer aisément en public et animer des réunions
* Répondre à un appel d'offres public/privé
* Faire preuve d'autonomie
* Evoluer en équipe Tous Corps d'Etat
* Capable de prendre des initiatives (Expert)

Permis

Permis B