Directeur D'exploitation

13500 Martigues · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1501192239

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : PACA
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Expériences professionnelles

01/2013 - 2014 — Contrôleur / Contrôleuse de chantier

directeur d'exploitation ag development. (84) ca 21 m€. direction opérationnelle des chantiers en france. etude administratives ouverture de chantier. analyser les comptes de résultats des chantiers. garantir le respect du pdre et des règles d'hygiène et de sécurité. préparer et participer aux réunions de la direction. conseiller techniquement les autres services de la société. gestion des litiges clients. suivi des ao. suivi des achats de marchandises, matières, équipements, fournitures du dépt amiante.

2007 - 2012 — Technicien itinérant / Technicienne itinérante de maintenance Service Après-Vente (SAV)

directeur technique belimed (13) ca 12 m€. management d'équipe sav 15 techniciens itinérants. supervision des actions de dépannage sur site. supervision de l'activité installation et mise en service. supervision des qualifications en région paca. encadrement de l'activité vente de pièces détachées. gestion des budgets de dépenses et suivi des coûts. analyses et statistiques de l'activité du service sav. développement et prospection de nouveaux clients (cliniques cliniques, hôpitaux, laboratoires). gestion des chantiers de stérilisation modulaires. rédaction de suivi de projet, appels d'offres.

2005 - 2007 — Préparateur / Préparatrice en pharmacie

formateur socconsult (13) ca 1,2m€ développement des ventes et management d'équipes en pharmacie. audit, compte rendu des points forts et axes de progrès. modules de management aux titulaires et aux équipes.

2001 - 2005

technico commercial sav eurocopter (13) suivi des contrats l'heure de vol. commande de pièces urgentes tous types d'hélicoptères nécessaires la remise en vol. réactivité, fiabilité et suivi de l'information technique relative aux demandes clients. pronostics, gestion de stocks (disponibilité, prix). suivi des approvisionnements et litiges fournisseurs. dépannage 1er niveau tous types d'hélicoptères civils et militaires par hot line. (clients dans 140 pays). formations aux commerciaux des bases de l'hélicoptère.

1997 - 2001

instructeur client aéronautique eurocopter (13) diffusion des cours en français/anglais sur hélicoptère léger. rédaction, conception et développement des supports pédagogiques des cours technicien et pilote. examinateur pour l'obtention des qt sur hélicoptère léger. technicien de maintenance eurocopter (13) travaux sur tous types d'hélicoptères civils et militaires. reconstruction, opérations de maintenance, grande visite, expertises. pilote militaire d'hélicoptère armee de terre vol opérationnel de combat, vol avec jumelles de vision nocturne, campagne de tir de missile anti char hot, campagne appontage sur porte avions, séjours outre mer (tchad et djibouti). technicien de maintenance soframain (26 et 33) identification et repérage des systèmes de refroidissement en centrale nucléaire (cruas, tricastin, blaye).

Langues

Français (Langue maternelle), Anglais (Courant)

Compétences

Techniques et commerciales :
Maîtrise du risque Amiante.
Connaissance de la réglementation française.
Rédaction de PPSPS, PDRE.
Rédaction de bilan aéraulique, électrique.
Gestion et suivi de chantier Amiante.

Direction d'une société de vente de matériel de stérilisation.
Commercialisation de stérilisateurs.
Commercialisation de contrats de maintenance.
Gestion d'un SAV et assistance technique.
Gestion d'un service commercial.
Gestion d'un service administratif et des RH.
Gestion d'un stock.
Gestion d'atelier et de techniciens itinérants.
Commercialisation de formation pour les pharmaciens.
Commercialisation de matériels aéronautiques.
Sens du service client.
Expérience à l'international.
Mobile pour déplacements nationaux et internationaux.

Management :
Expérience en management d'équipe jusqu'à 100 personnes.
Technique d'audit en milieu officinal.
Animer une réunion participative.
Conduire un entretien individuel.
Mettre en place un challenge interne.
Recruter un commercial, un technicien itinérant.
Diriger et animer la force de vente.

Gestion :
Suivre les résultats individuels et collectifs.
Valider l'atteinte des objectifs.
Contrôler les budgets.
Analyser les résultats.
Proposer des plans d'action.
Garantir la bonne gestion administrative de la région.
Assurer les reporting régionaux à la direction.

Informatique :
Pc et Macintosh
IMS, SAP, SIEBEL, CRM, Pack Office, TOOLBOOK, internet, Visual Planning, X Bat, Batigest.

Permis

Permis A, B

Loisirs

Escalade, basket, VTT, 4x4, quad, bricolage, randonnée, cerf-volant, pilotage hélicoptère.

Divers :
Brevet national de secouriste, brevet de plongée 1 er degré.

Séjours à l'étranger :
La réunion
Arabie Saoudite
Djibouti
Tchad
Canada
République Centre Africaine
Algérie, Hawaï, Mexique, Brésil, Japon, Australie, Nouvelle Zélande, Kenya, Chine, Afrique du Sud, Argentine, Pérou, Egypte

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.