# Chargé d’affaires Déconstruction en environnement pollué

Né(e) en 1982 · 75020 Paris · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1501221732

## Ma recherche

Contrat recherché : CDI
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : Plus de 3000
Secteur : Bâtiment

## Formations

2014 — Bac +5 — MINES ISTP - Ecole d’ingénieur
Génie des installations Nucléaires en formation continue
2006 — Bac +4 — L3D
Licence professionnelle
Démantèlement Dépollution Déchet
2004 — Bac +3
IUT Génie Civil
2000 — Bac Scientifique — Lycée A Daudet

## Expériences professionnelles

07/2015 - 01/2020 — Chargé D’affaires
Contexte : PME de 250 collaborateurs dont les 2 principaux métiers sont la construction bois et la dépollution
Membre de la force de vente dépollution au sein d’une équipe de 3 commerciaux
Activités de désamiantage, déplombage et curage
Entre 15 et 18 M d’€ de CA réalisé par année - Équipe travaux composés de 100 collaborateurs

Missions :
1) Développement et pérennisation du portefeuille client de l'entreprise :
o Organisation d’évènements avec la clientèle (visite des chantiers majeurs)
o Création et diffusion de supports de communication (fiches référence de chantier)
o Promotion auprès de nouveaux donneurs d’ordre (interlocuteur SEDDRe pour l’entreprise, réalisation de pré-études)

2) Vente :
o Veille commerciale et sélection des dossiers à fort potentiel de conversion
o Montage économique des dossiers (appel à la sous-traitance, réponse en GME, ...)
o Elaboration de scénarios d’intervention et étude financière des opérations
o Analyse des pièces marché en collaboration avec le service juridique et constitution de l’offre
o Bouclage interne avec la direction
o Négociation commerciale

3) Transfert des marchés obtenus au service production :
o Réunion de lancement (présentation du dossier et du budget 0)
o Rédaction des plans de retraits

4) Suivi contractuel et commercial des opérations :
o Constitution des dossiers de réclamation en lien avec les équipes travaux
o Validation des situations d’avancement
o Relation client
o Capitalisation du REX

Résultats : Obtention de nouveaux marchés auprès de donneurs d’ordre majeurs (SNCF, CARREFOUR, SWISSLIFE, BC France)

Instauration de relations de confiance avec de nouvelles maitrises d'oeuvres ( INNAX, ALTEREA) 11 M d'€ de commande obtenu sur l'ensemble de mon exercice

02/2013 - 05/2015 — Chargé D'affaires

Contexte : Pilotage de l'affaire de démantèlement  cuve 127  (150 K€ de Chiffre d'affaire)
Missions : Gestion d'affaire avec objectifs QSSE, financier et satisfaction client
Résultats : zéro accident, zéro écart, jalons contractuels respectés, marge atteinte, trésorerie positive tout au long du projet
Contexte : Pilotage du projet ensemblier exploitation/démantèlement LHA (7 M€ de Chiffre d'affaire)
Missions : Gestion financière et contractuelle du projet / Pilotage des équipes opérationnelles maintenance et travaux /Management des enjeux QSSE, coût et planning, Elaboration d'un plan d'action de rattrapage des actions correctives maintenance non traitées
Résultats : Consolidation de la marge financière à fin d'affaire / restitution de l'installation sans pénalité / 1,5 M€ de facturation
Contexte : Action de progrès en vue du renouvellement des acceptations entreprise dans le domaine du démantèlement nucléaire (CAEAR)
Missions : Refonte du processus  gestion des compétences
Résultats : Elaboration d'un outil de gestion des compétences et intégration dans le processus RH / déploiement de l'outil auprès des encadrants affaires / acceptations renouvelées

11/2010 - 01/2013 — Aide chargé d'affaires

Contexte : Responsable des travaux de démantèlement du projet ensemblier exploitation/démantèlement LHA (7 M€ de Chiffre d'affaire) / intervention en soutien d'un responsable d'affaire
Missions : Dimensionnement des moyens opérationnels / Encadrement et coordination des équipes étude (jusqu'à 3 chargés d'étude) et travaux (jusqu'à 12 techniciens) / dimensionnement d'ensembles de confinement / Développement et mise en oeuvre de solutions de démantèlement originales (découpe, assainissement, dépose mécanique, manutention)
Résultats : 30 000 heures de réalisation / zéro accident / 3 écarts significatifs formalisés par le client / 800 K€ de facturation

01/2009 - 10/2010 — Aide chargé d'affaires

Contexte : intervention en soutien du responsable d'affaire
Missions : réponse à appels d'offres sur des marchés de 250 k€ d'envergure / Elaboration des études de démantèlement (scénario, analyse de risques, modes opératoires, dossiers de sûreté / conduite de travaux)
Résultats : Obtention de 600 K€ de commande sur 2010 / obtention des autorisations travaux pour reconditionnement de matière uranifère suite à instruction FEM/DAM / Nucléarisation d'un engin de TP pour intervention en zone contaminée (prix innovation SPIE)

01/2007 - 12/2008 — Chef de chantier

Contexte : Démantèlement des usines d'enrichissement militaire / nettoyage radiologique d'un bassin de lagunage de 8 ha
Missions : Management des équipes de réalisation / Aménagement de chantier et mise en oeuvre des solutions de dépose / suivi qualité des opérations (dosimétrie, déchets, procédures, ...)
Résultats : Zéro accidents / prestations conformes aux attentes client

## Langues

Anglais (Courant), Allemand (Notions)

## Logiciels

AutoCAD, MS Project, Oracle

## Permis

Permis A, B

## Loisirs

Golf : Pratique régulière en loisir et compétition (index 21)
Running : Participation régulière à différents type de courses (trails ; semi-marathon et marathon)
Voyage : Découverte de plusieurs pays : Grèce, Thaïlande, USA, Brésil, Salvador, Inde
Cinéma : Passionné de cinéma classique américain

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.