Né le 17/02/1974
68320 Fortschwihr
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1502151412

Technico-commercial / chargé d'affaire

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Alsace, dans le Bâtiment.

Formations

1999 : Bac +2 à Lycée Loritz sur Nancy (54)
BTS Technico-commercial Option Génie Electrotechnique et Mécanique

1995 : Bac +2 à Lycée G.Beaumont sur Saint Dié (88)
BTS Electronique

1993 : Bac à Lycée G.Beaumont sur Saint Dié (88)
BAC F2 Electronique

Expériences professionnelles

09/2018 - 01/2019 :
Responsable de Secteur Grand Est chez Baukom
Profilés pour enduits int/ext et accessoires ITE

· Gestion commerciales et développement, suivi et visites des clients négoce de matériaux et peinture
· Développement et animation (magasin et salon) de la gamme produits
· Gestion commercial des référencements nationaux
· Analyse des résultats du secteur et suivi administratif (CRM)
· Prospection terrain, Recherche de nouveaux potentiels commerciaux.

09/2016 - 06/2018 :
Responsable Technico-commercial Grand Est chez Fassa Bortolo
Enduits, Colle carrelage Plaque de plâtre, Peintures et ITE

· Gestion commerciales des clients négoce de matériaux, carrelages et peintures
· Développement des produits Plaque de plâtre, gamme sol , ITE et Peinture
· Développement et gestion commercial du portefeuille clients
· Gestion des devis, commandes et des litiges.
· Prospection terrain, Recherche de nouveaux potentiels commerciaux.

02/2011 - 08/2016 :
Technico-commercial/Chargé d'affaire Service Vente et Location chez Doka France
Coffrage et Etaiement - Secteur Alsace Lorraine HAKI France Echafaudage et Etaiement - Agence de Colmar (68)

· Développement et gestion commercial et technique du portefeuille clients
· Gestion des devis, des transports, commandes et des litiges.
· Développement des Grands comptes (Vinci, Bouygues, Eiffage, Demathieu et Bard….)

· Gestion et réalisation d'appel d'offre
· Suivi de chantier, Planification des équipes, Démonstration matériel.
· Prospection terrain, Recherche de nouveaux potentiels.
· Reporting, Organisation planning sur logiciel CRM.
· Vente matériel de coffrage et étaiement neuf et occasion.

2009 - 2010 :
Responsable Secteur Technico-commercial matériel bâtiment chez Pignolet Materiel Batiment/t.p sur Ludres (54)
Distributeur exclusif SULLAIR - PUTZMEISTER - AMMANN YANMAR

· Assistance Technique et Commerciale, Formation et mise en service, entretien matériel
· Développement et gestion commercial et technique du portefeuille clients sur le secteur
· Traitement et suivi des devis, des commandes et des contrats

2005 - 2009 :
Responsable de Secteur Technico - Commercial Alsace / Lorraine / Luxembourg chez Abc Minet Echafaudages sur Saint Chamond (42)
· Développement et gestion commercial et technique du portefeuille clients
· Gestion des devis, commandes et des litiges.
· Prospection terrain, Recherche de nouveaux potentiels commerciaux.
· Travail en Home Office

2002 - 2005 :
Responsable Agence - travaux / Attaché Technico-commercial chez Construction 2000 sur Saint Dié (88)
Suivi des chantiers en collaboration avec le conducteur de travaux
· Développement commercial, établissement des devis
· Etude d'urbanisme, Suivi des permis de construire
· Réalisation et faisabilité technique et commercial de plan de permis

1999 - 2002 :
Charge d'affaire de déploiement de sites GSM chez Sofrer Secteur Grand Est sur Metz (57)
· Etude, conception et réalisation de site de téléphonie mobile.
· Recherche, négociation et traitement des contrats de bail de sites.
· Superviseur négociation site : Portugal, Espagne et Pays-Bas

1997 - 1999 :
Technicien Qualité en électronique chez Rockwell International France sur Saint Dié (88)
· Contrôle, Test et Participation à la définition de la politique de qualité et de sécurité.
· Gérer et contrôler la mise en oeuvre et l'efficacité des actions correctives et préventives

1995 - 1995 :
Agent Technique et Maintenance en électronique basse tension et de puissance chez Cegelec - Unité De Production Et D'essais sur Ludres (54)
· Concevoir les outils de test et de dépannage des automates industriels Cegelec

· Conception, matérielle et logicielle, de bancs de tests automatisés pour contrôler et valider les modules électroniques sortant des chaînes de fabrication.

Langues

Anglais (Oral : bonnes notions / Ecrit : intermédiaire), Allemand (Oral : notions / Ecrit : débutant), Portugais (Oral : bilingue / Ecrit : avancé)

Logiciels

Ms Office, AutoCAD

Permis

Permis A, Permis B