

Né le 17/02/1974  
**68320 Fortschwihr**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 1502151412**

## Technico-commercial / chargé d'affaire

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Alsace, dans le Bâtiment.

### Formations

---

**1999** : Bac +2 à Lycée Loritz sur Nancy (54)  
BTS Technico-commercial Option Génie Electrotechnique et Mécanique

**1995** : Bac +2 à Lycée G.Beaumont sur Saint Dié (88)  
BTS Electronique

**1993** : Bac à Lycée G.Beaumont sur Saint Dié (88)  
BAC F2 Electronique

### Expériences professionnelles

---

**09/2018 - 01/2019** :  
Responsable de Secteur Grand Est chez Baukom  
Profilés pour enduits int/ext et accessoires ITE

- Gestion commerciales et développement, suivi et visites des clients négoce de matériaux et peinture
- Développement et animation (magasin et salon) de la gamme produits
- Gestion commercial des référencements nationaux
- Analyse des résultats du secteur et suivi administratif (CRM)
- Prospection terrain, Recherche de nouveaux potentiels commerciaux.

**09/2016 - 06/2018** :  
Responsable Technico-commercial Grand Est chez Fassa Bortolo  
Enduits, Colle carrelage Plaque de plâtre, Peintures et ITE

- Gestion commerciales des clients négoce de matériaux, carrelages et peintures
- Développement des produits Plaque de plâtre, gamme sol , ITE et Peinture
- Développement et gestion commercial du portefeuille clients
- Gestion des devis, commandes et des litiges.
- Prospection terrain, Recherche de nouveaux potentiels commerciaux.

**02/2011 - 08/2016** :  
Technico-commercial/Chargé d'affaire Service Vente et Location chez Doka France  
Coffrage et Etalement - Secteur Alsace Lorraine HAKI France Echafaudage et Etalement - Agence de Colmar (68)

- Développement et gestion commercial et technique du portefeuille clients
- Gestion des devis, des transports, commandes et des litiges.
- Développement des Grands comptes (Vinci, Bouygues, Eiffage, Demathieu et Bard....)

- Gestion et réalisation d'appel d'offre
- Suivi de chantier, Planification des équipes, Démonstration matériel.
- Prospection terrain, Recherche de nouveaux potentiels.
- Reporting, Organisation planning sur logiciel CRM.
- Vente matériel de coffrage et étaieement neuf et occasion.

**2009 - 2010 :**

Responsable Secteur Technico-commercial matériel bâtiment chez Pignolet Materiel Batiment/t.p sur Ludres (54)

Distributeur exclusif SULLAIR - PUTZMEISTER - AMMANN YANMAR

- Assistance Technique et Commerciale, Formation et mise en service, entretien matériel
- Développement et gestion commercial et technique du portefeuille clients sur le secteur
- Traitement et suivi des devis, des commandes et des contrats

**2005 - 2009 :**

Responsable de Secteur Technico - Commercial Alsace / Lorraine / Luxembourg chez Abc Minet Echafaudages sur Saint Chamond (42)

- Développement et gestion commercial et technique du portefeuille clients
- Gestion des devis, commandes et des litiges.
- Prospection terrain, Recherche de nouveaux potentiels commerciaux.
- Travail en Home Office

**2002 - 2005 :**

Responsable Agence - travaux / Attaché Technico-commercial chez Construction 2000 sur Saint Dié (88)

Suivi des chantiers en collaboration avec le conducteur de travaux

- Développement commercial, établissement des devis
- Etude d'urbanisme, Suivi des permis de construire
- Réalisation et faisabilité technique et commercial de plan de permis

**1999 - 2002 :**

Charge d'affaire de déploiement de sites GSM chez Sofrer Secteur Grand Est sur Metz (57)

- Etude, conception et réalisation de site de téléphonie mobile.
- Recherche, négociation et traitement des contrats de bail de sites.
- Superviseur négociation site : Portugal, Espagne et Pays-Bas

**1997 - 1999 :**

Technicien Qualité en électronique chez Rockwell International France sur Saint Dié (88)

- Contrôle, Test et Participation à la définition de la politique de qualité et de sécurité.
- Gérer et contrôler la mise en oeuvre et l'efficacité des actions correctives et préventives

**1995 - 1995 :**

Agent Technique et Maintenance en électronique basse tension et de puissance chez Cegelec - Unité De Production Et D'essais sur Ludres (54)

- Concevoir les outils de test et de dépannage des automates industriels Cegelec

- Conception, matérielle et logicielle, de bancs de tests automatisés pour contrôler et valider les modules électroniques sortant des chaînes de fabrication.

## Langues

---

Anglais (Oral : bonnes notions / Ecrit : intermédiaire), Allemand (Oral : notions / Ecrit : débutant), Portugais (Oral : bilingue / Ecrit : avancé)

## Logiciels

---

Ms Office, AutoCAD

## Permis

---

Permis A, Permis B