responsable commercial

20137 Porto Vecchio · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1503081332

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Corse
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Services Commerciaux

Expériences professionnelles

04/2012 - 07/2014 — Responsable de boutique de prêt-à-porter

responsable de boutique, corambe prêt porter porto vecchio recrutement, management et encadrement des équipes, gestion administrative, bancaire et suivi comptable, superviser les stocks et les approvisionnements, et participation aux salons du prêt à porter pour les achats des saisons venir.

06/2010 - 08/2011 — Vendeur / Vendeuse rayon fromages

vendeuse, boutique les poulettes prêt porter porto vecchio

2008 - 2009 — Vendeur / Vendeuse en prêt-à-porter

vendeuse, boutique canal street prêt porter porto vecchio

06/2007 - 09/2008

assistante d'éducation, collège de porto vecchio

2005 - 2006

vendeuse, boutique a la mer prêt à porter porto vecchio. du 05 avril 06 stage de missions l'entreprise corsicatours porto vecchio dans le cadre du master 1. missions création d'une fiche de poste type elaboration d'une fiche de poste pour chaque employé recrutement analyse du besoin, rédaction et diffusion d'une annonce, création de divers outils de recrutement tels qu'une grille de présélection, un guide d'entretien, une grille de synthèse de l'entretien de recrutement participation aux entretiens de recrutement evaluation du personnel mise en place d'une méthode d'évaluation du personnel et préparation de l'entretien annuel d'évaluation du personnel. chargée de mission, delta bois négoce lecci de porto vecchio (contrat en alternance, dans le cadre de la licence professionnelle d'entrepreneuriat). missions gestion des stocks, suivie de clientèle professionnelle, accueil de la clientèle publique, et facturation. participation la création du site internet de l'entreprise. participation l'analyse de l'évolution du ca et de l'encours bancaire. participation la promotion d'une gamme de produit et la création d'un livret technique. participation la création d'une offre d'emploi. participation la création, d'un programme immobilier nommé civa et la réalisation d'une plaquette commerciale saisons (juillet/août) assistante responsable de boutique, boutique corambe prêt à porter porto vecchio

Langues

Français (maternelle)

Compétences

- Gestion et développement des compétences
- Politiques et pratiques de rémunération
- Développement des aptitudes managériales
- Management et Gestion des Ressources Humaines : GRH, théories et pratiques des organisations, Gestion opérationnelles des RH, management des RH et management stratégique.
- Marketing : démarche marketing, politique de marketing, stratégie commerciale, étude du marché, mise en place d'une stratégie
- Méthodes quantitatives : techniques d'enquêtes, analyse SPSS, et statistiques
- Droit : Fiscal, commercial, administratif, social, civil…
- Informatique: Excel, Word, Power point
- Organisation des plannings et adaptation du temps de travail en fonction des fluctuations saisonnières de l'activité
- Suivre et analyser les résultats, les indicateurs commerciaux et assurer le reporting auprès de la hiérarchie

- Organiser l'accueil de la clientèle et participer à la vente
- Mettre en valeur l'espace commercial (décider de l'implantation des produits et du merchandising)

Permis

permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.