Chef de Projets Sprinkler

Né(e) en 1970 · 69290 Grezieu-la-Varenne · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1504061844

Objectif

Mettre mon enthousiasme et mon sens du commerce et de l'organisation au service d'une équipe. Etre un des facteurs de réussite d'une entreprise.

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat

Zone : Toute la France

Mobilité : sur toute la france

Rémunération : a étudier

Secteur : Batiment

Formations

12/1996 — Bac +2 — Institut des Forces de Vente (CCI de Lyon)

BTS Institut des Forces de Vente

12/1990 — Bac — Lycée A.F.P.M.A. à Péronnas

Bac Professionnel MSMA

12/1988 — CAP — Lycée Technique E. Labbé à Oullins

BEP/CAP MSMP

Expériences professionnelles

01/2023 - 12/2023 — Consultant

Chef de projet Sprinkler – Missions PATHEON Thermo Fisher (Bourgoin Jallieu) et UXELLO (Saint Priest). Responsable S.A.V. sur les sites Cc Lyon Part Dieu et Cc Lyon Confluence.

01/2022 - 12/2022 — Responsable des ventes

Prospection, études des besoins, conseils, démonstrations, chiffrages, gestion accessoires froid, fidélisation et suivi des clients dans plusieurs secteurs (01, 21, 38, 42, 63, 69, 71).

01/2021 - 12/2021 — Technico commercial Service Développement

Prospection, études des besoins, conseils, démonstrations, chiffrages, mise en place de contrats de service (3 5 ans), fidélisation et suivi des clients (sites industriels, logistiques, SEVESO, etc.).

07/2018 - 04/2021 — Technico commercial

Prospection, études des besoins, conseils, démonstrations, chiffrages, fidélisation et suivi des clients (artisans, installateurs, GCN).

01/2017 - 05/2018 — Technico commercial Centre Est

Prospection, études des besoins, conseils, démonstrations, chiffrages, fidélisation et suivi des clients (artisans, installateurs, GCN, sites industriels).

09/2015 - 01/2016 — Responsable d’affaires Sprinkler

Prospection et suivi portefeuille client, relevés, chiffrage, transmission au bureau d’études, mise en place de contrats de service (3 5 ans), validation des conditions de vente, approvisionnement, planification, PPSPS, coordination des équipes, réception des chantiers. Interventions sur sites industriels et SEVESO (Monaco, 04, 05, 06, 13, 83).

02/2014 - 08/2015 — Chargé d’affaires S.A.V. et Travaux Sprinkler

Prospection, suivi portefeuille client, relevés, chiffrage, transmission au BE, mise en place de contrats (3 5 ans), validation commandes, approvisionnement, planification, PPSPS, coordination des équipes, réception des chantiers sur sites industriels et SEVESO (Bordeaux, région Sud Ouest).

01/2013 - 01/2014 — Responsable Commercial Rhône Alpes PACA

Prospection, études des besoins, conseils, démonstrations, chiffrages, fidélisation et suivi des clients (Armée, SDIS, Sanofi, industries, CNPE, lycées professionnels, etc.).

01/2000 - 01/2010 — Technico commercial Protection Incendie Sprinkler

Suivi portefeuille client, relevés sur site, études de faisabilité, conseils, chiffrage, prise de commande, négociation des paiements, mise en place de contrats de service (3 5 ans), fidélisation et suivi. Clients : centres commerciaux, industries, sites SEVESO, laboratoires, pharmaceutiques.

09/1994 - 12/1999 — Technico commercial

Prospection, suivi portefeuille client, conseils, chiffrage, prise de commande, négociation des paiements, fidélisation.

Atouts

Écoute active du client, Empathie, Esprit d’équipe, Pugnacité et ténacité, Esprit combatif, Prospection commerciale, Chiffrage et devis, Gestion de portefeuille client, Coordination d’équipes techniques, Gestion de projets Sprinkler, Protection Incendie Sprinkler, Service Après Vente (SAV)

Permis

Permis A, B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.