

Né le 26/10/1970
69290 Grezieu-la-varenne
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1504061844



Chef de projets sprinkler

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

Formations

12/1996 : Bac +2 à Institut des Forces de Vente (CCI de Lyon)
BTS Institut des Forces de Vente

12/1990 : Bac à Lycée A.F.P.M.A. à Péronnas
Bac Professionnel MSMA

12/1988 : CAP à Lycée Technique E. Labbé à Oullins
BEP/CAP MSMP

Expériences professionnelles

01/2023 - 12/2023 :

Consultant chez Itson sur Lyon

Chef de projet Sprinkler - Missions PATHEON Thermo Fisher (Bourgoin-Jallieu) et UXELLO (Saint-Priest).
Responsable S.A.V. sur les sites Cc Lyon Part-Dieu et Cc Lyon Confluence.

01/2022 - 12/2022 :

Responsable des ventes chez Entalpia sur Marseille

Prospection, études des besoins, conseils, démonstrations, chiffrages, gestion accessoires froid, fidélisation et suivi des clients dans plusieurs secteurs (01, 21, 38, 42, 63, 69, 71).

01/2021 - 12/2021 :

Technico-commercial Service Développement chez Engie Solutions sur Saint-Priest

Prospection, études des besoins, conseils, démonstrations, chiffrages, mise en place de contrats de service (3-5 ans), fidélisation et suivi des clients (sites industriels, logistiques, SEVESO, etc.).

07/2018 - 04/2021 :

Technico-commercial chez Atci Ouest Lyonnais sur Lyon

Prospection, études des besoins, conseils, démonstrations, chiffrages, fidélisation et suivi des clients (artisans, installateurs, GCN).

01/2017 - 05/2018 :

Technico-commercial Centre Est chez Majorcom sur Toulouse

Prospection, études des besoins, conseils, démonstrations, chiffrages, fidélisation et suivi des clients (artisans, installateurs, GCN, sites industriels).

09/2015 - 01/2016 :

Responsable d'affaires Sprinkler chez Gei Energies sur Saint-Jeannet

Prospection et suivi portefeuille client, relevés, chiffrage, transmission au bureau d'études, mise en place de contrats de service (3-5 ans), validation des conditions de vente, approvisionnement, planification, PPSPS, coordination des équipes, réception des chantiers. Interventions sur sites industriels et SEVESO (Monaco, 04, 05, 06, 13, 83).

02/2014 - 08/2015 :

Chargé d'affaires S.A.V. et Travaux Sprinkler chez Aires Aquitaine sur Bordeaux

Prospection, suivi portefeuille client, relevés, chiffrage, transmission au BE, mise en place de contrats (3-5 ans), validation commandes, approvisionnement, planification, PPSPS, coordination des équipes, réception des chantiers sur sites industriels et SEVESO (Bordeaux, région Sud-Ouest).

01/2013 - 01/2014 :

Responsable Commercial Rhône Alpes PACA chez Cordia Protection sur Mitry-Mory

Prospection, études des besoins, conseils, démonstrations, chiffrages, fidélisation et suivi des clients (Armée, SDIS, Sanofi, industries, CNPE, lycées professionnels, etc.).

01/2000 - 01/2010 :

Technico-commercial Protection Incendie Sprinkler chez Tyco Fire & Integrated Division sur Vénissieux

Suivi portefeuille client, relevés sur site, études de faisabilité, conseils, chiffrage, prise de commande, négociation des paiements, mise en place de contrats de service (3-5 ans), fidélisation et suivi. Clients : centres commerciaux, industries, sites SEVESO, laboratoires, pharmaceutiques.

09/1994 - 12/1999 :

Technico-commercial chez Emile Maurin sur Lyon

Prospection, suivi portefeuille client, conseils, chiffrage, prise de commande, négociation des paiements, fidélisation.