Assistante Commercial

95870 Bezons · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1505232020

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Services Commerciaux

Expériences professionnelles

2014 - 03/2015 — Assistant commercial / Assistante commerciale

groupe brandt assistante commerciale et trade marketing assistance de l'équipe commerciale terrain (propositions commerciales, suivi des clients, mise jours de dossiers), participation aux actions de promotion (relances commerciales, salons), validation les commandes niveau financier, actualisation des bases de données (produits référencés, prévisions de vente, cumul de commande).

2013 - 2013 — Ingénieur / Ingénieure de promotion des ventes

groupe primavista assistante commerciale et marketing prospection, négociation et fidélisation clients en b2b et b2c réponses aux appels d'offre, organisation des évènements et salons ; dÿüÿüÿüÿüÿüévéloppement et suivi des supports visant à ÿüfavoriser la promotion, la commercialisation et la vente des produits de l'entreprise sur les différents supports online et offline brochures, kakemonos, goodies, site internet

2013 - 2013 — Assistant commercial / Assistante commerciale

sk conseil assistante commerciale et marketing freelance prospection et prise de rendez vous, suivi et négociation de nouveaux dossiers, compte rendu de visite, préparations de documents commerciaux (devis, facture, offre...), relance client, règlement de litiges, élaboration de tableaux de bords et développement de bases de données.

2009 - 2012

codes rousseau assistante administrative et commerciale implémentation des procédures et support de la force commerciale terrain, amélioration de flux des informations et des produits d'assurances, réalisation du réaménagement des zones de prospection en fonction de la politique d'optimisation des coûts, contrôle de la redistribution des tâches en fonction du nouveau découpage de la direction.

2004 - 2009

automobile club prevention assistante des ventes grands comptes réponses aux appels d'offres, interface partenariat assureurs, traitement administratif et commercial des demandes clients, prospection de la clientèle et vente des produits formation en risques automobile, participation la conception des programmes plans de prévention et produits liés la sécurité sur la route.

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant), Allemand (courant)

Compétences

GESTION COMMERCIALE
GESTION DE PROJET PROSPECTION
CREATION DE SUPPORT DE VENTE ORGANISATION D'EVENEMENTS

MS Office (Word, Excel, PowerPoint), Outlook, Divalto, SAP, Visual Planning, Nautilus et Internet

Loisirs

Activités sportive : natation, tennis, marche
Cuisine et décoration.
Ecriture et lecture (poésie, fantastique et méditation).

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.